

茶



## 鹿児島県 (有)おりた園 『茶を米国、香港へ』

【主な品目】

茶

【主な輸出先国・地域】

香港、米国

【輸出取組の概要】

- ◆同社の茶葉は、独自の有機農法による有機茶。自社の畑で茶葉を生産し、製造、加工、輸出までの全工程を自社で行っている。
- ◆現地スタッフの教育に尽力し、効果的なプロモーションを実現。継続的な取引先には、定期的な試飲デモンストレーション販売を実施し、顧客の信頼を強化。
- ◆見本市での効果的なPRによる、自社ブランド浸透の向上。

【輸出実績】

	輸出額(千円)	輸出量(t)	出荷時期
平成26年度	13,000	2	通年
平成25年度	11,000	1.8	

【取り組む際に生じた課題】

- ・社員の販売促進派遣や宣伝や認証等に必要な諸コスト
- ・自社ブランドの浸透と現地での効果的なプロモーション

【生じた課題への対応方法】

- ・コストを考慮した上での、綿密な価格設定。
- ・商社を介さずに現地の専属販売員を契約指名し、徹底した商品指導を実施。社長自らの販売指導や日本での現場研修。
- ・香港ではブランド力向上のため、国際茶展のコンテスト入賞を目指す。

【取組の効果】

- ・現地販売員への直接の商品指導を徹底し、現地販売員の販売スキルのレベルアップが図られると共に自社ブランドへの理解が深まり、より意欲的、効果的なプロモーションが可能となった。
- ・平成27年度「Hong Kong International Tea Fair」のTea Competition緑茶部門にて最優秀金賞を受賞。3年連続での受賞となる。香港でのブランドの更なる浸透につながった。その他、展示会にて試飲デモンストレーションを行い、日本茶文化の普及も目指している。

【今後の展望】

- ・現在確保している米国、香港、台湾市場での販売促進を一層強化するとともに、新たな輸出先国として、ヨーロッパへの進出を目指す。
- ・非日系をターゲットとした新規販路開拓を推進し、おりた園ブランドの一層の確立を目指す。



現地スーパーでの試食販売の様子



国際見本市でのデモンストレーションの様子

【活用した施策・支援】 鹿児島県米国ミッション、ジェトロ日本茶輸出商談会、海外見本市等多数

【WEB】<http://www.orita.co.jp/h/frame1.htm> 【連絡先】 担当者名: 折田、TEL: 0993-85-3107