



## 新潟県 白瀧酒造(株)

# 『積極的な海外営業で日本酒を世界へ』

### 【主な品目】

日本酒

### 【主な輸出先国・地域】

台湾・マカオ・EU・北米

### 【輸出取組の概要】

越後湯沢に流れる清廉な水を活かした酒造りを続ける同社。輸出量を伸ばすために直接貿易割合の増加を目指す。ジェトロ専門家の支援を受けながら見本市、商談会などに積極的に参加するほか、毎月各国のイベントに参加し、商品の試飲会を実施するなど、ブランド認知、販路開拓に積極的に取り組む。またコーシャ認証の取得でさらなる輸出拡大可能性を模索中。

### 【輸出実績】

	輸出量(L)	出荷時期
平成26年度	18,500	通年
平成25年度	15,200	

### 【取り組む際に生じた課題】

- ・海外のお客様の嗜好にあったデザイン・味・販売方法の確立。
- ・永続的に取引出来る海外代理店の発掘。

### 【生じた課題への対応方法】

- ・海外展示会や国内のバイヤー招聘商談会への積極的な参加を通じ、海外市場の動向、ニーズを把握。その一環でコーシャ認証も取得。
- ・貿易実務講座への参加やジェトロ専門家の支援を通じ、輸出実務、代理店契約、アフターフォローなどのノウハウを蓄積。



海外飲食店での試飲会

### 【取組の効果】

- ・海外代理店の発掘により、直接貿易の割合が増加
- ・市場ニーズを受けた商品開発などにより、EU市場での新規販路開拓を実現
- ・輸出量は平成10年度(9,000L)より大幅増加。



海外すし店での宣伝活動

### 【今後の展望】

- ・既存輸出先代理店とその先の得意先への定期的訪問を重ねる事で、常に関係性の向上を目指し、理念と共にブランド認知を拡大していく。
- ・今後も各種イベントへの積極的な参加を通して、新たな輸出先を模索し、より多くの人に商品の良さを伝えていく。

【活用した施策・支援】 (平成25年)ジェトロ酒商談会、(平成26年)SIALパリ食品見本市、ジェトロ貿易投資相談、ジェトロ輸出有望発掘支援事業

【ウェブサイト】 <http://www.jozen.co.jp>

【連絡先】 担当者名:保坂大二郎、TEL:025-784-3446