

平成23年度 FCP 「企業力向上の場としてのマッチング・商談会」 の活用に関する研究会について

平成23年度 研究会の背景と目的



研究会の背景

- ●これまで行われてきた展示会・商談会は、結果として、食に関するイベントとなりがちであり、そもそもの商談成立の機会づくりとしての役割や、中長期的に重要な食の信頼性向上に必要な気づき、学びの場としての役割が十分に発揮されていないとの問題意識がありました。
- ●これは、1社あたりの商談の時間が限られる展示会・商談会において、利用目的が異なる出展者、来場者、主催者の交換する情報が整理できていないことが原因であると考えられました。このため、フード・コミュニケーション・プロジェクト(以下「FCP」という)の「協働の着眼点」を活用して「FCP展示会・商談会シート」(以下商談会シートという)を開発し、その普及・拡大を行うことによって、展示会・商談会を単なるイベントに終わらせず、情報のやり取りの効率化と参加企業の企業力向上を図る場としての活用を促進してきたところです。

研究会の目的

- ●FCPの基本的な考え方に基づき、今年度はさらに、商談会シートを食品業界に広く普及させることを目的とします。
- ●併せて、「協働の着眼点」を活用した食品事業者の取組事例に関する情報を広くご提供いただき、意見交換を行うとともに、「協働の着眼点」をより良いものに見直すための情報の提供、改善に向けた提案していただきます。

平成23年度の研究内容について



研究内容について

- ① 商談会シート記載事例の作成 「商談会シートを活用しようとする事業者が参考となるような 事例の作成」
- ② マニュアル冊子製作に向けての原案作り 「中小企業向けに、商談会シートの作成意欲を持たせること を目的としたマニュアルの作成」
- ③ バイヤーへの普及のためのチラシ作成に向けた意見交換 「まだ商談会シートを認知していないバイヤーに対し、その 存在とその有効性を知ってもらうことを目的としたチラシの 作成」

(参考)平成22年度の活動内容について



_					
企業力向上の場としてのマッチング・商談会の活用に関する研究会					
目的	〇本研究会では、具体的に「FCP展示会・商談会シート」を活用した結果をご報告いただき、「FCP商 談会・展示会シート」活用に関する情報を共有し、「FCP展示会・商談会シート」を広く普及させるため のご提案や課題解決に向けた意見交換を実施。				
	〇併せて、「協働の着眼点」を活用した食品事業者の取組事例に関する情報を広くご提供いた 見交換を行うとともに、「協働の着眼点」をより良いものに見直すための情報の提供、改善に 提案を実施。				
進捗	効率的な意見交換のため、研究会メンバーによるメーリングリストを作成。				
	第1回研究 会 H22.7.2	概要:本研究会の進め方と、FCP「展示会・商談会シート」の今後の活用に関する意見 交換等を実施。			
	第2回研究 会 H22.10.8	概要:FCP「展示会・商談会シート」の活用状況の共有と、シートの項目等の枠とその内容等に関しての意見交換を実施。			
	第3回研究	概要:FCP「展示会・商談会シート」を意見に基づき、より良いものに見直し、その改善 案に関する意見交換の実施。			
	H23.2.3	「FCP展示会・商談会シート」に係る農林水産省の規格検討に関する調査の進捗報告の共有。			
研究会成果		「FCP展示会・商談会シート」の活用の広がり。			
		参加者の意見を反映した「FCP展示会・商談会シート」の改定。			

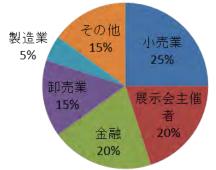
(参考)平成22年度研究会ご登録企業/団体について



株式会社アール・ピー・アイ イオンリテール株式会社 一神商事株式会社 伊藤ハム株式会社 株式会社イトーヨーカ堂 株式会社京王百貨店 株式会社JTB西日本 株式会社静岡銀行 社団法人日本能率協会 信金中央金庫 社団法人新日本スーパーマーケット協会 株式会社高島屋 株式会社千葉銀行 株式会社東急ストア 社団法人日本加工食品卸協会 みずほコーポレート銀行 三菱商事株式会社 横浜商科大学 地域産業研究所 リッキービジネスソリューション株式会社 株式会社菱食 計20企業/団体

- ●3回の研究会で、のべ48名の参加者
- ●各回約2時間進捗報告や意見交換 を行いました。

参加事業者の割合





(参考)FCP商談会シートの作成(平成21年度)





FCPに参加する事業者の皆様と商談会シートを作成しました



工場写真



工语写真

※()内数字は、シート項目の適し番号。

商談会シートの特徴



展示会・商談会主催企業や 小売・卸売企業の現場の方が 集まって作成しました。

自社の商品情報の整理 に役立ちます。 バイヤーさんの知りた いことも把握できます。



m /// 15 (01 (7)

商品特徴・利用シーン・ターゲットの他、出展企業紹介・品質管理の取組などの項目が含まれており、 商談のファーストコンタクトに役立ちます。

> シート作成時に各項目の目的 を明記した商談会マニュアル も準備しています。



(参考)平成22年度研究会におけるシートへの意見(概要)



〇「展示会・商談会シート」のフォーマット自体の標準化に関する、**『枠・項目』**の 議論。(一部抜粋)

現状のままで良いと感じている方が大勢をしめた。

(理由)

- まずは作ったシートのそのものの普及と、実際にシートに記入する行為の普及を優先するべき。
- ・実際に良い商品は持っていても、今まで商談会に出ることができなかったような、事業者が商談に のっていけるようにするためのシートであるので、項目が難しすぎて、かけない事業者が多くなって しまうことは好ましくない。

項目に関するご意見

- •アレルゲンに関する項目を追加してはどうか
- ・セールスポイント(例えば20文字程度)、おすすめのレシピ、メニュー提案等の項目を追加してはどうか
- ・保険加入の有無(PL・リコール保険等)の項目を追加してはどうか

〇枠の中にいかに魅力ある内容を書くのかに関する『**中身**』の議論。(一部抜粋)

- ・製造工程等アピールポイントにおいて、実際の写真とポイントの箇条書き等のセットで記入するよう な提案もある。
- ・このシートを活用して、2~3分程度でバイヤーに説明できるような研修も含めた体制づくりも大切で はないか。
- ・シートは売ることを手助けするツールであり、そこには商品のストーリーが大切になり、記入の仕方 も重要である。

(参考)平成22年度「FCP展示会・商談会シート」の改定について



展示会・商談会シート

記入日:

商品特性と取引条件

商品名(1)			
最もおいしい時期(2)		賞味期限・消費期限(3)	
主原料産地 (漁獲場所等)(4)		JAN⊐-F(5)	
内容量(6)		希望小売価格(税込)(7)	
1ケースあたり入数(8)		保存温度帯(9)	
発注リードタイム(10)		販売エリアの制限(11)	有・無
最低ケース納品単位(12)		ケースサイズ (重量) (13)	縦 ×横 ×高さ (kg)
認証・認定機関の許認可 (商品・工場等)(14)	有機JAS HACCP I その他(SO 農業生産工程管理)	(GAP)

ターゲット(15)	表り先 1)フードサービス 2)商社・卸 3)メーカー 4)小売 (複数可) 5)ホテル・宴会・レジャー 6)その他()
	お客様(性別・年齢層など)
利用シーン(16) (利用方法・おすすめレシ ビ等)	
商品特徵(17)	

商品写真 (18)

商品写真



出展企業紹介

出展企業名(19)	
年間売上高(20)	
代表者氏名(22)	
メッセージ(23)	
ホームページ(24)	
会社所在地(25)	
工場所在地(25)	
担当者(26)	
TEL(26)	

製造工程(農林水産品の場合は、生

品質管理情報 品質管理情報

商品検査の有無(28)	有・無 (「有」の場			
衛生管理への取組(29)	製造工程の管理			
	従業員の管理			
	施設整備と管理			
(2. 48) (20) 2E (4. 4) (1				

- ・研究会での指摘を受け、若 干の見直しを行った。(赤文 字の箇所が変更部分。裏面 については変更なし)
- ・「展示会・商談会シート項目 と着眼点との関連」の中で説 明を付け加えた。
- ・普及を優先に考えるべきであり、現状のままでよいという意見が多かったことを考慮し、改定は、変更が必要な最小限の箇所のみとした。
- ・改定版は、**成果報告会**(平 成23年3月8日)にて報告 し、23年度より使用スタート することした。

(参考)平成23年度に向けての課題



- 1. 記入例を収集し、課題を共有。普及を進める。
- 2. 記入の仕方に関する研究(いかに相手に伝えるか)

(第三回研究会参加事業者意見より)

- 事業者が作成した「FCP商談会シート」を来年度の研究会で見ていくことが考えられる。記載のレベルは様々でよいので、普及に向けて事業者が記載を難しく考え過ぎないようにできるサンプルを多く集め、記載のハードル下げる工夫も必要ではないか。
- 書き方マニュアル、文例集的なものがあってもよいのではないか。
- ・ アンケート結果に自信を持って良いので、普及を更に進めていくべき。「FCP商談会シート」 を企業のHPに掲載することを進めることも普及につながるのではないか。
- 卸売事業者で「FCP商談会シート」を使用してもらうことも普及につながるのではないか。デファクトスタンダードにするには卸売事業者の力が必要ではないか。

平成23年度研究会の進め方と期待される成果



研究会の進め方

- 本研究会への参加は、別添の「企業力向上の場としてのマッチング・商談会研究会の活用に関する研究会」参加規約に同意の上、参加登録申込書に必要事項をご記入いただき、FCP事務局までE-mail又はFAXでお申し込みください。
- 研究会の資料・議事概要については、ホームページ等で原則公表します。その際、議事概要等は、発言者が特定できないようにしてから公表いたします。
- 但し、研究会の議論内容が、企業秘密に触れたり、個人の権利・利益を害する恐れがあると判断 した場合には、研究会資料等を非公表とします。
- ◆ 本研究会では効率的な議論を行うため、研究会開催前のアンケートやヒアリングによって、参加者の意向を伺いながら進めます。
- 研究会のアウトプット等は、FCPの成果として公表することを原則とします。

期待される成果

- 商談会シート記載事例の作成
- 商談会シート記載マニュアルの作成
- バイヤーへの普及のためのチラシの作成
- 「協働の着眼点」の活用方法と改善点の提案

平成23年度 研究会活動概要



〇研究会:年間3回、全体報告会2回の実施を予定しています。また、内容は下記を予定しています。

- ·【第1回 研究会】:6月10日(金)13:30~17:00 合同庁舎4号館
 - ①商談会シート記載事例の作成
 - 「商談会シートを活用しようとする事業者にとって参考となるような事例の作成」
 - サンプル(*)を元に、研究会参加の皆さんのワンポイントアドバイスを入れることなどにより、事業者が商談会シートを記載をする上で参考となるような事例を作成。
 - *ここで用いるサンプルは研究会参加者からの推薦(自薦・他薦不問)に基づき収集します。 また、研究会でのアドバイスの結果は、推薦者がシートに反映させることとします。なお、反映後の シートは随時ホームページに掲載することを前提としていますので、ご理解の上推薦をお願いします。
 - ②マニュアル冊子製作に向けての原案作り
 - 「中小企業向けに、商談会シートの作成意欲を持たせることを目的としたマニュアルの作成」
 - マニュアルのあるべき姿についての意見交換
 - そのマニュアルに必要な具体的な構成、項目、内容についての意見交換

⇒第1回研究会で意見のあった内容を事務局側でまとめ、後日マッチングのメーリングリストにて配信し、研究会に参加できなかった方の意見なども加えてブラッシュアップしたものを作成します。これについて、第2回研究会にて最終意見交換を行った後、冊子として作成し、完成版について地域ブランチを始め様々な場面で配布していきます。

③バイヤーへの普及のためのチラシ作成に向けた意見交換 「まだ商談会シートを認知していないバイヤーに対し、その存在とその有効性を 知ってもらうことを目的としたチラシの作成」・チラシ作成に必要な項目、内容、構成についての意見交換。



- ⇒第1回研究会で完成させ、以後順次様々な場面で配布、普及を行います。
- -【第2回 研究会】:9月上旬実施予定(後日ご案内)
 - ・(地域ブランチを含む)使用状況の報告。
 - マニュアル冊子製作に向けての最終意見交換。
- -【全体中間報告会】:東京大学にて9月実施予定(後日ご案内)
- ・【第3回 研究会】:1月下旬実施予定(後日ご案内)
 - ■商談会での状況報告。
 - 次年度に向けた課題の意見交換。
- ・【成果報告会】:東京大学にて3月実施予定(後日ご案内)

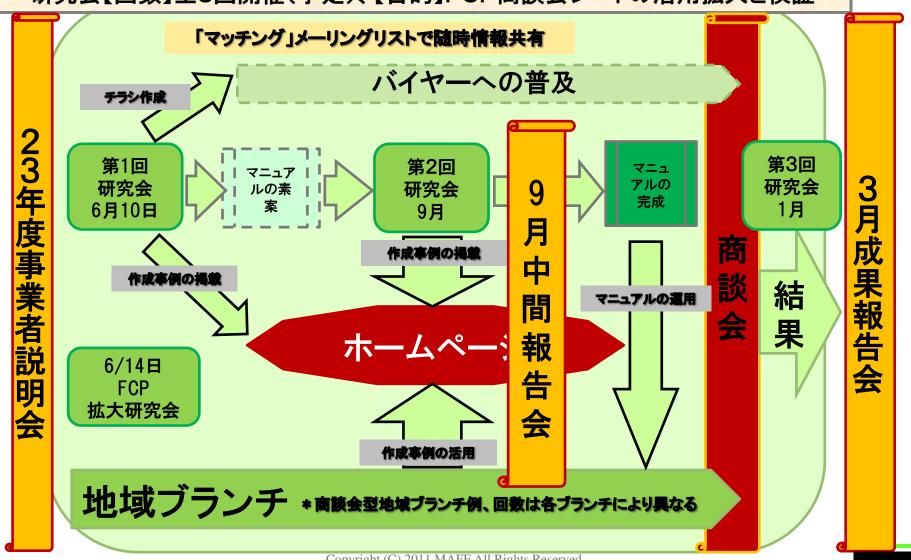
この研究会活動の一環として、研究会参加の皆様には、商談会シートの作成事例のサンプルのご提供、関係者ヒアリングやグループインタビュー等のご協力をお願いさせていただくことがあります。

〇研究会の情報共有ネットワークの構築

上記研究会の補完機能として、参加者の皆様にはマッチングメーリングリストに登録していただき、随時、進捗状況の報告を案内させていただくとともに、ご意見をいただいていくようにしていきます。

平成23年度 研究会のスケジュール(イメージ)

〇農林水産省主催 FCP企業力向上の場としてのマッチング・商談会に関する 研究会【回数】全3回開催(予定)、【目的】FCP商談会シートの活用拡大と検証



研究会の参加者にお守りいただきたい事項 (検討作業におけるルール)



- □ステークホルダー間でのWIN-WINの関係づくりを重視 すること
- □建設的・効果的な意見交換に貢献すること (批判に終始せず、対案を提示するように努めること)
- □個別の組織や団体に対する、誹謗・中傷は行わないこと (研究会においては、事業者間の利害調整等は行いません)