



札幌市 クール北海道(株) 『北海道産食品をベトナムへ』

【主な品目】

畜産物、加工食品、日本酒

【主な輸出先国・地域】

ベトナム

【輸出に取り組んだ経緯と概要】

- ◆ 北海道ブランドを高めるため、ベトナムに現地の販売、卸機能を持つインポート会社を設立し、北海道内の買い付けからベトナムでの販売まで手がけるとともに、現地のメディアと提携しプロモーション活動に取り組み需要を拡大。
- ◆ 複数の越境ECサイトを活用した道産食品の販路拡大支援も行っている。

【輸出実績】（平成27年より輸出開始）

	輸出額(万円)	輸出量(t)	出荷時期
令和3年	750	7	通年
令和2年	1,100	10	
令和元年	2,400	54	



FCLコンテナのバンニング作業

【輸出に取り組む際に生じた課題及び対応】

- 現地では高級品になってしまう北海道食材であるが、自社で海上コンテナ(FCL)を調達することでコストダウンを図ることができるため、地場日系レストラン事業者との合弁で、輸入実務を担うインポート会社を設立。
- 各事業者のアイテムを中心に自社取り扱いアイテムと混載を実現した結果、対ベトナム輸出、輸入、現地卸売りを一貫して担うことができ、過大な物流負担の回避につながった。



イオンでの牛肉販売

【今後の課題・展望】

- 現地では、まだ低温ストレージを確保するまでの物量を確保できておらず、発注からタイムラグが生じている。海産品中心で一層の輸出拡大に取り組みたい。



現地バイヤーへの試食商談

【ウェブサイト】 <http://www.cool-hokkaido.jp/>

【連絡先】 担当者名: 松浦武志、TEL: 011-200-1196