

令和6年度GFP北海道 輸出に取り組む地域商社育成プログラム実施概要

本プログラムは、小口でも輸出したい事業者を束ねてコンテナへの混載が行える地域商社を育成するとともに、生産者や食品事業者とのマッチングを進め、農産物や農産物の加工品を中心に様々な商品の輸出拡大を目指すために実施します。

実践の場として、台湾及びシンガポールでのテストマーケティングにご参加いただき、商品展示に向けた各種輸出業務にも取り組むほか、海外バイヤーとの商談スキルを磨いていただきます。

① 地域商社育成セミナー

日 時: 令和6年10月28日(月) 13:30~17:00

場 所: HOKKAIDO×Station01コミュニティラウンジ

(札幌市中央区北5条西5丁目JR55 SAPPOROビル6F)

参加社: 3~5社(団体)程度



【当日のプログラム】

1. 13:30~13:40

「開会のあいさつと実施方針の説明」

挨拶/説明: 農林水産省北海道農政事務所

2. 13:40~13:50

「台湾及びシンガポールで実施するテストマーケティングについての説明」

説明: 事務局(株式会社メガ・コミュニケーションズ)

3. 13:50~15:50(質疑応答含む)

「地域商社としての現地営業力向上及びより良い商品選定・声掛けのスキルアップ講座」

講師: 株式会社北海道開発グループ 代表取締役 高橋孝之 氏

(休憩) 15:50~16:05

4. 16:05~16:40(質疑応答含む)

「ロジスティクスにおける適切な状況判断と輸送テクニック講座」

講師: 株式会社北海道開発グループ 代表取締役 高橋孝之 氏

5. 16:40~17:00

「全体質疑及び意見交換」

【講師紹介】

株式会社北海道開発グループ 代表取締役 高橋 孝之氏

<https://www.hdggroup.jp/>

2009年に北海道大学への交換留学生として来道。

東日本大震災から復興した北海道に多くのインバウンドが訪れるのを目の当たりし起業することを決意。

「100の事業、100人の経営者、100年愛される企業」をビジョンに総合商社として業務に邁進している。



② 海外輸出実践サポート

1月中旬に台湾及びシンガポールで実施するテストマーケティングに向けて、次の内容にてサポートします。(令和6年10月末から令和7年2月末までのサポートを予定)

【サポート内容】

- **GFP北海道輸出セミナー参加事業者とのマッチング**
テストマーケティングにおける商品選定の参考資料と事業者の紹介を行います
- **テストマーケティング時の現地商社やバイヤーとの商談調整**
現地の商社やバイヤーとの商談を調整します
- **現地商談への同行**
事務局スタッフ及び通訳が現地商談に同行します
- **事前ニーズ調査**
台湾及びシンガポールのコーディネーターによる「食のトレンド」や「嗜好性」について情報提供を行います

テストマーケティングについて

台湾市場

日時 令和7年1月17日(金)14:00～19:00

場所 TSUTAYA BOOK STORE南港店「WIRED CHAYA」

内容 ①BtoB試食試飲商談会

バイヤー等を招待し、試飲試食、ニーズ・嗜好・課題抽出アンケート、商談等を実施

②BtoC試食試飲会

一般消費者を集客し、試飲試食、ニーズ・嗜好調査アンケート等を実施

シンガポール市場

日時 令和7年1月19日(日)14:00～19:00／20日(月)10:00～20:00

場所 JAPAN RAIL CAFÉ@SINGAPORE

内容 ①BtoC試飲試食会

一般消費者を集客し、試飲試食、ニーズ・嗜好調査アンケート等を実施

②BtoB試飲試食商談会

バイヤー等を招待し、試飲試食、ニーズ・嗜好・課題抽出アンケート、商談等を実施

③店頭での販売状況の視察

シンガポール内の百貨店、ローカルスーパー等の視察

【事業実施・運営】

令和5年度グローバル産地生産流通基盤強化緊急対策

(GFPコミュニティ構築支援加速化対策委託事業(GFP北海道))受託コンソーシアム

代表者:株式会社ジェイアール東日本企画

構成員:北海道テレビ放送株式会社、株式会社メガ・コミュニケーションズ

(実施内容に関するお問い合わせ)

株式会社ジェイアール東日本企画 北海道支店 藤田 TEL 011-272-2102

(事業全般に関するお問い合わせ)

農林水産省北海道農政事務所 生産経営産業部 事業支援課 TEL 011-330-8810