

イノベーター 養成アカデミー

Innovator Training Academy 2026年度 パンフレット

Innovation for 新い価値を協創し、アグリビジネスを変革する Future

問い合わせ

AFJ日本農業経営大学校

(運営法人:一般社団法人アグリフューチャージャパン)

〒108-0075 東京都港区港南2-10-13 農林中央金庫品川研修センター5階 TEL: 03-5781-3751 Mail: admission@afj.or.jp





イノベーター養成アカデミー

イノベーション開発手法であるリーンスタートアップの考え方を取り入れ、実践・検証を軸とした学びにより、 最短1年で、アグリビジネスイノベーターになるために必要な力を身に付けます。

こんな人に最適です

- アグリビジネス領域で起業や新規事業を立ち上げたいと考えている方
- ②アグリビジネスによって社会課題を解決したい方
- ❸ 現在の農業経営に変革を起こしたいと考えている方
- ④自らのアイデアを形にするために協創パートナーを求めている方 など

アグリビジネスイノベーターとは

目まぐるしく変化する社会や環境において、 川上(生産)から川下(販売)に至る バリューチェーンとその周辺産業で構成される アグリビジネスの領域で、

新たな価値の創出と課題解決により 革新を起こす人材です。

アグリビジネスイノベーターになるまでの道のり(イメージ)

イノベーター養成アカデミー在学期間(1~3年)



「志」「意欲」を持って入学





チャレンジだ! 在学中に練り上げ!

課題を見つけ、ビジョンと戦略を具体化し、 周囲を巻き込みながら率先して解決



実践期間

活躍するイノベーターたち(将来像イメージ)



アカデミ・

ゲノム育種、農業ロボット開発など、研究開発型農業で世界を目指す

浅井 雄一郎 さん

株式会社浅井農園 代表取締役社長 CEO

アカデミ・

修了

1980年生まれ。大学卒業後、コンサルティング会社等を経て2008年に家業継承。第二創業としてミニトマト生産を開始。 独自の農業バリューチェーンを構築・生産規模拡大に取り組み、国内トップクラスの農業生産法人に成長。

社会は常に"変化"しています。人間が生きていく上で必須である農業というフィールドにおいて、その"変化"に対応で きる、新たな"変化"を起こせるイノベーター人財が必要とされています。農業経験は必要ありません。新たな発想と勇 気を持って、一歩を踏み出してください。



気候変動や食料危機の課題に今までにない農業技術で果敢に挑む

株式会社 Cultivera 代表取締役 CEO

1989年生まれ。環境保全と両立する農産業の可能性を探り、2016年に株式会社Cultiveraを設立。独自特許技術Moiscultureを基盤に 様々な農業技術の研究開発を行い、自身でも三重県にて農業生産法人ポモナファームを運営。

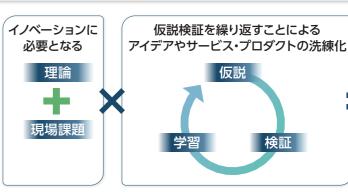
新しい時代への転換期に生きることは、途轍もなく貴重な事です。農業には多様な手法や世界が広がっており、今の世 界を支えるためには、数十、数百のイノベーションが必要だと言われています。農業は経験産業で時間がかかるからこそ、 迷わずに今、挑戦することを期待しています。

Feature

アカデミーの4つの特長

実効性の高いプランを作り上げる「リーンスタートアッププログラム」

理論を学ぶだけではなく、実際 に現場で課題を見つけ、解決方 法を検討し、効果を検証します。 そのサイクルを繰り返すことで、 より実効性の高いビジネスプラ ンを作り上げることができます。





メンター・外部コーチによる「伴走支援」

効果的な学びをサポートするメ ンターと、各領域の課題解決を サポートする外部コーチが伴走 し、実現したいビジョンに向け た個々人の学びを全力で支援し ます。



学生の成長に寄り添い、 目標達成に向けた学習を支援

- ・特性や力量を踏まえた学習設計のアドバイス
- ・目標、進捗管理・仮説検証実施・分析サポート
- ・相談先(専門家)の検討

- AFJのネットワークを活用し、 学生の専門的な課題解決を支援
- 各学生の専門的な課題解決を支援
- 専門性を背景に目標達成に
- 必要な新たな気づきを促す

様々な人脈や協力が得られる「AFJネットワーク」

当社団の活動を支える200以上 の会員に加え、自治体や企業、 農業法人などとの交流を通じて、 商品開発の連携や仮説検証の協 力などにつなげます。

大学・研究機関・有識者 学界





農業経営体及び 関連団体

幅広い業界の企業・団体

「**仕事と学びの両立**」が可能なスケジュール

平日の夜間にオンライン講義や プランの作成、伴走者との面談 を行い、土日に集合研修や現場 での仮説検証を実施するなど、 仕事との両立を前提としたスケ ジュールを想定しています。



・日中は 勤務先で仕事

夜間・休日

- メンターやコーチとの面談 夜間にオンライン講義を受講
- 休日に集合研修や発表会
- 休日を利用して現場で検証

Voice

一次産業においての研究は、 現場で使えてから「スタート」

新規事業の立ち上げに 必要な力を身につける

イノベーター養成アカデミーに出願したのは、職場の 上司から紹介されたのがきっかけでした。

私自身、新しいことに挑戦したいという想いがあり、 勤務先の企業も事業の幅を広げることに前向きなので、 新規事業の立ち上げに必要となる力を身につけたいと考 えています。これまでは、良いアイデアが生まれても「実 際に何をすべきか」「どこから考える必要があるのか」が 分からない状況でした。現在、自社で相当量の残渣が出 ることを課題に感じており、アカデミーでの学びを課題 解決のきっかけにしたいと思っています。

もし自社でうまくいった場合、一般的な施設栽培全体 における残渣処理に対して課題解決の手段になり得ると 考えています。

将来の夢は

一次産業の活性化への貢献

大学時代、身入りが少ないため放置されるウニを、人工飼料を使った養殖で商品化させるための研究を行っていました。放置されるはずのウニに商品価値が生まれれば、今まで捨てていたものが有用になる。同じように、農業界にはもっと改善できる余地があると思っており、イノベーションによって過去のイメージを払拭することで、日本を支える産業として、より発展できる未来があると考えています。



蒲祥輝さん

北海道大学大学院水産科学院を修了後、施設栽培型の農業法人 に入社。現在は"現場を科学する"をビジョンとして掲げる株式会 社浅井農園にて生産業務に従事。

※所属およびインタビュー内容は、取材当時のものです

多彩な視点に触れられる 学生同士のディスカッション

多様なフレームワークとその活用法を学ぶ研修や、アグリビジネス関連の講義など、"アイデアをかたちにすること"についての講義が、新しい体験で有意義に感じています。メイン講師の三村先生は、起業家としての経験を踏まえた指導が魅力。集合研修は、他の学生と意見交換をすることでモチベーションが高まる貴重な時間です。農業生産とは全く異なるキャリアを築いている方も多いため、多様な視点を交えたディスカッションが生まれ、普段の環境では味わえない刺激を楽しんでいます。

この一年間で、たとえ今持っているアイデアを事業化 できなくても、その根幹となる力や考え方を体得するこ とで、今後のアイデアの具現化に活かせると信じています。

出願検討中の方へメッセージ

「今の自分だけでは先に進めない」と感じている方には、挑戦してほしいと思います。

イノベーター養成アカデミーに入学すれば、同じ志を持った同期や、講師、メンター、外部コーチの方など、様々な人が一緒になって後押ししてくれる環境があります。まずは最初の一歩を踏み出してください。

Voice

「新規事業企画」で 食料安全保障の確立に貢献したい

食農分野に特化した 講師・会員とのつながりに プライスレスの価値がある

大学院で農学分野を専攻し、これまで研究・生産・製造・ 政策など様々な局面から食農産業に関わる仕事をしてき ました。現在は、IT企業で食農分野の新規事業を担って おり、一気通貫で食農ビジネスを推進できる力を身につ けるために、イノベーター養成アカデミーに出願しました。

アカデミーの「食農分野に特化した網羅的な講義と豪華な講師陣」「修了までの伴走支援体制」「食農分野の会員との豊富なリレーションを紹介いただけること」は非常に魅力的で、講師陣及び会員とのリレーションにはプライスレスの価値があると思っています。食農業界における川上から川下まで、幅広いリレーションを形成できている教育組織は他にありません。

美味しい食べ物は 人々の笑顔や安らぎの源。 現場の経営状態を改善することで 食料安全保障に貢献したい

大学時代の講義で教授から「あなたにとって、どの食品が世の中からなくなったら一番困るか?」と問われました。その会話の中で「嗜好性の高い乳製品や肉がなくなると食事の楽しみや、食事が生み出す人とのつながりも減る」という話があり、そこから「食の文化は、ただ美味しいというだけでなく、それが明日への活力を生み出し



船津 祥一郎さん

京都大学大学院農学研究科を修了後、都市ガス会社に入社。その後、より専門性に近い食農産業に広く関わることを目的として国家公務員総合職に転職。現在はIT企業にて食農分野の新規事業を担う業務に従事。

※所属およびインタビュー内容は、取材当時のものです

ている」と思うようになりました。

畜産物の生産現場は、現状様々な課題があり、厳しい経営状態に陥っています。現場の経営状態を改善することで少しでも離農を減少させ、畜産物の食料安全保障を確立することに貢献していきたいと思っています。

畜産は耕種と密接に関係することから、将来的には畜産に限らず、一次産業や食農バリューチェーン全体に貢献できればと考えています。

そのためにも、まずはこの一年間で新規事業の実効性 ある計画を立案することが目標です。アカデミーでの学 びとリレーションを活かして、市場調査や分析、専門家 とのディスカッションを交えながら有益な計画を立案し、 連携パートナーとの協力体制まで築きたいです。

出願検討中の方へメッセージ

新規事業企画の立案には業界の内部まで精通している方へのヒアリングが必要になります。しかし、肩書がない状況では"専門家にアポイントを取ること"自体が難しいため、本アカデミーのリレーションには大きな価値があると思います。アグリビジネスでの起業や、新規事業の企画立案を考えられている方は、ぜひ入学を検討してほしいと思います。

カリキュラムの全体像

リーンスタートアッププロセスの中核となる戦略立案・仮説検証行程を軸とした3つの行程と伴走を通じて、 「アグリビジネスイノベーター」に必要な力を身に付けます。

基礎学習行程(3ヶ月)

対面(オンライン)オンデマンド

基礎学習(インプット)

3つの領域(イノベーション・ビジネススキ

ル・アグリビジネス) から事前の学習設計

で決めた内容や自分が足りないと思った

平日夜間に開講する週2~3コマのオンラ

イン講義中心に、土日に月2~4日程度集

合研修の実施を予定しています。

知識・スキルを学びます。

※選択制(一部必修)

基本スキルの習得とアグリビジネス体系の理解

入学前

各学生に合わせた 事前の学習設計

プレースメントテスト

入学時点におけるアグリビジ ネスやビジネス上の知識・ス キルを確認します。

パーソナリティ診断

学生個人の特性やメンタリテ ィを確認します。

メンター打ち合わせ (3月中旬・個別対応)

プレースメントテストやパー ソナリティ診断の結果から、 足りていない知識やスキル、 自分に合った進め方を知り、 メンターとともに入学後の学 習設計を行います。

学習計画の決定

入学(4月中旬)

最短1年

戦略立案・仮説検証行程

対面(オンライン

ビジョンメイキング

メンターやコーチとの対話などを活

用しながら、自分自身が「どのよう

なことを成し遂げたいのか」「どの

ような問題を解決したいのか」とい

課題仮説& アイディエーション

ビジョンに対して、「課題仮説」「解

決のためのアイデア」「事業を展開

するドメイン」「顧客ターゲット」「提

供価値」などを設定していきます。

うビジョンを決めていきます。

(最大3年)

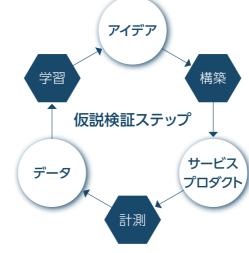
イノベーション構想及び戦略・検証プラン策定

(6ヶ月)

対面 オンライン

仮説検証計画の策定・実施

これまで考えてきた課題、解決するための事 業アイデアを顧客や市場に受け入れられるも のか、実際に試作品を制作したり、顧客への ヒアリングを行い、検証していきます。



一度の検証で終わらず、結果を振り返り、修正、 再度検証を繰り返していくことで、より良いも のを作り上げていきます。

実践研修(必要に応じて)

市場、顧客の実際の反応を見るために、試 作品の販売などを実施し、より満たすべき 本質的なニーズや課題を見つけ、この学び をもとに事業を洗練化することができます。

事業計画策定行程

構想・計画の具体化

オンライン

(2ヶ月)

検証結果をもとに 事業計画策定

仮説検証によって得られた結果をも とに、ビジネスモデルや収支などを 事業計画として、まとめ上げます。



修了後、 実践フェーズへ

修了後

修了後の実践フェーズで活用 できる企画を準備しています。 ネットワークを広げることが できる交流イベントや、最新 情勢を知るためのセミナーな どを提供予定です。

実践研修(必要に応じて)

市場探索、企業訪問・研修、視察等を通じて、 現場での課題やイノベーション機会、アイデ アの種を見つけます。



対面 目指したい姿や元々持っている能力や知識に対して、 オンライン
必要な学びの提案や個別の課題に対するサポートを行います。

伴走サポートの内容

- 目標、進捗管理・モチベーション管理
- ○内容検討・ブラッシュアップサポート(壁打ち・相談)、外部コーチ連携
- 仮説検証実施サポート・市場分析サポート



対面での集合研修や発表会は、 AFJ日本農業経営大学校(品川本 校)での実施を予定しています。



伴走支援体制

目標に向けた課題解決や効果的な学びを得てもらうための伴走の仕組みを整えています。 目指したい姿や元々持っている能力や知識に対して、一律に同じものを提供するのではなく、 必要な学びの提案や個別の課題に対するサポートを行います。

メンター

学生の成長に寄り添い、日標達成に向けた学習を支援

特性や力量を踏まえた学習設計のアドバイス

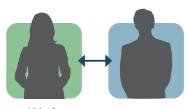
目標·進捗管理

仮説検証実施・分析サポート

相談先(専門家)の検討



メンターの関わり方



月に数回、オンラインもしくは対面にて面談

基礎学習行程で学ぶべき知識・スキル

ビジョンメイキングやアイディエーション時の 意見交換(壁打ち)

仮説検証計画・検証フィールドの検討

外部コーチ活用の検討

日々の進捗報告・悩み

活動を後押しするメンターたち



仲野 真人(はかの まさと)

株式会社食農夢創 代表取締役

2005年立教大学経済学部を卒業、野村證券(株)に入社。2011年野村アグリプランニング&アドバイザリー(株)に出向。2019年退社後、 (株)食農夢創設立。2021年には明治大学専門職大学院グローバル・ビジネス研究科を首席で卒業。現在は農業法人や食農企業の経営 支援およびビジネスマッチング、農業塾の講師、プラットフォームの運営まで幅広い業務を手掛ける。

昨今、円安や資源高により農林漁業を取り巻く環境は特に厳しい状況が続いております。50年後、100年後に農林漁 業を繋いでいくために、今こそイノベーションが求められています。これまで農林漁業分野の経営支援やビジネスマッ チングに携わってきた知見・ネットワークを注ぎ込み、イノベーションの具現化のために全力で支援いたします。一緒に 農林漁業の未来を切り開きましょう!



名取隆(なとり たかし) 教授

立命館大学大学院 テクノロジー・マネジメント研究科

1980年東京大学経済学部卒業後、日本開発銀行(現・日本政策投資銀行)入行。約30年間、新規事業への投資・融資業務等に従事。自治体 へ出向し起業家育成政策を経験。2009年から立命館大学教授に転じ、現在に至る。大学では起業家養成目的の実践型授業を担当。名取 ゼミから数社のスタートアップも輩出。英国ロンドン・ビジネス・スクールに留学経験。東北大学で技術経営分野の博士号(工学)を取得。

起業家を志す方は孤独になりがちだと言われますが、その心配はいりません。私たちメンターが最初から最後まで支援 します。私は前職の金融機関で多くのベンチャー企業を支援してきました。現在も大学で起業家教育に従事し、ゼミか ら起業家を輩出しています。皆さんに寄り添い、共に悩み、気づきやヒントを提供しながら目標達成まで歩みます。一 緒に夢を実現させましょう!

外部コー

AFJのネットワークを活用し、学生の専門的な課題解決を支援

各学生の専門的な課題解決を支援

専門性を背景に目標達成に必要な新たな気づきを促す



※外部コーチの一覧はこちら■

外部コーチへの相談の流れ



外部コーチ

1 自分では解決できない専門的な課題に直面

2 外部コーチへの相談をメンターと検討し、決定

3 リストから相談先を選定し、相談事項(依頼内容)を決定

4 学生もしくはメンターから外部コーチに依頼

5 外部コーチとの面談実施

6 面談内容をもとにメンターと課題解決に向けた取組みを決定

※ 外部コーチへの相談は最大10回まで(1回あたり1時間程度)

相談内容(例)

課題や事業アイデアの検討/仮説検証フィールド・手法の検討/検証結果の分析・見直し

相談先のカテゴリー例

起業/戦略/マーケティング/研究開発/生産/加工/バリューチェーン/販売/ 資金調達/財務/法務/税務/人材マネジメント

外部コーチへのご紹介

株式会社農業総合研究所 代表取締役会長CEO 及川智正

株式会社浅井農園 代表取締役社長CEO 浅井 雄一郎

株式会社日本農業 代表取締役 内藤 祥平

株式会社Cultivera 代表取締役CEO 豊永 翔平

株式会社鈴生 代表取締役 鈴木 貴博

前田農産食品株式会社 代表取締役 前田茂雄

アグリビジネス・ソリューションズ株式会社 代表取締役 森剛一

株式会社クリエイティブ・ジャングル 代表取締役社長 竹林 陽一

JA総合営農研究会 代表委員 黒澤 賢治

株式会社I-ABC 代表取締役 伊沢豊

株式会社農林中金総合研究所 理事研究員 阮 蔚

公益財団法人流通経済研究所 主席研究員 折笠 俊輔

株式会社NX総合研究所 シニアコンサルタント 井上 文彦

株式会社NX総合研究所 シニアコンサルタント 磯村 誠二

株式会社NX総合研究所 シニアコンサルタント 宮里 隆司

株式会社NX総合研究所 主任研究員 シニアコンサルタント 吉藤 智一

ハウス食品グループ本社株式会社 研究開発本部 アグリ素材開発部 部長 福森 直仁

ハウス食品株式会社 開発研究所 開発三部 部長 藤井 弾

株式会社UnlocX 取締役 Insight Specialist 岡田 亜希子 株式会社UnlocX 取締役 Startup Specialist & Geek 住 朋享

株式会社TOWING 取締役COO 木村 俊介 株式会社和郷 ナレッジバンク事業統括取締役 髙橋 義直

株式会社NTTデータ 部長 大川 英敏

株式会社NTTデータ 課長 山本 悠介

イノチオアグリ株式会社 執行役員 技術本部長 大門 弘明

東京農工大学 学長付 特任教授 濵田 隆徳

東京農業大学 国際食料情報学部 教授 内山智裕

渥美坂井法律事務所:外国法共同事業 弁護士 井上 龍子 株式会社農林中金総合研究所 理事研究員 平澤 明彦

株式会社農林中金総合研究所 主任研究員 小針 美和

宮城大学 名誉教授 池戸 重信

豊橋技術科学大学·愛媛大学 教授 高山 弘太郎

玉川大学 経営学部国際経営学科 教授 神谷 渉

国立研究開発法人 農業·食品産業技術総合研究機構 理事 森田 敏

公益財団法人流通経済研究所 特任研究員 高橋 佳生

株式会社売上UP研究所 代表取締役 渡邉 卓

※2025年2月28日現在

基礎学習行程(約3ヶ月)

市場環境や課題の捉え方、事業アイデアの検討などに必要な知識・情報を、3つの領域(イノベーション・ビジネススキル・アグリビジネス)から学びます。

- ●科目は必修と選択があり、選択科目は、メンターとの事前の学習設計で決めたものや興味のあるものを選択して受講します。
- ●働きながらでも学べるよう、平日夜間のオンライン講義(ライブ)や動画教材、 土日の集合研修を実施します。

オンライン講義:平日18:50~/週2~3コマ(1コマ90分) 集合研修(対面:品川本校):土日10:30~17:50/月2日~4日

※基礎学習行程終了後の7~2月までは月2日程度での集合研修を予定。



1	')	へ	` —	=	' =	>)
			•			

市場環境の捉え方とイノベータースキル・思考法の基礎を習得

必修

科目名	概要	講師
未来志向概論	基礎学習行程での学びを系統的に振り返り、未来志向でのア グリビジネスのアイデアをまとめる要件について理解を深めます。	
市場環境概論	アグリビジネスを取り巻く市場環境の捉え方を学び、広い観点から農業課題を捉え「問い」を立てる力を涵養し、自ら解決すべき農業課題とイノベーション要素を見出す力を身に付けます。	
アントレプレナーシップ概論	解決すべき課題テーマにおいて「あるべき姿」へのビジョンを描き、 現状とのギャップからビジョン実現へのロードマップを描きます。 提供価値やソリューションと優位性について検討します。	三村戦略パートナーズ株式会社 代表取締役 イノベーター養成アカデミー 主任教授
仮説検証思考法	ロジカルシンキング等を活用する事で、アグリビジネスを通して 自ら解決すべき課題テーマを論理的に設定し、解決策を構造的 に立案でき、重要な仮説について検証する手法を習得します。	三村 昌裕
顧客価値創造概論	自ら取り組むべき課題テーマに立脚した顧客を設定し、各種フレームワークを活用して顧客課題や提供価値を検討し、顧客価値創造の構図を捉えるスキルを身に付けます。	

メイン講師



三村 昌裕(みむらまさひろ

三村戦略パートナーズ株式会社 代表取締役 / 情報経営イノベーション専門職大学 客員教授株式会社ゆとりの空間 取締役

1969年、長崎市生まれ。東京工業大学で都市計画を専攻。大学院修了後、2001年に三村戦略パートナーズを設立。大企業支援やスタートアップ上場経験を通して、社会課題解決型事業創造を体現する北大発ベンチャー、ポーラスター・スペースを設立。農業課題解決事業として経産省J-startupに選定される。現在、人と組織を軸に企業のハイインパクト事業創造の再現性ある取組を支援する「仕組化」に取り組んでいる。

Message

ビジネスへの着想は、私たちが直面する課題と向き合うことから始まります。アグリビジネスは地球規模の課題テーマへの挑戦。 未来の予測が困難な時代だからこそ、自ら主体的に行動することが求められます。未来は、自分たちで創造する。私たちは、 皆さんの挑戦する強い意志と行動を全力でサポートします。一緒にアグリビジネスを通して、未来を切り拓きましょう。

ビジネススキル

イノベーションプラン策定に必要な基本スキルを習得

ビジネススキル

(巽	扌	₹
	9		-	

科目名	概要	講師	
マーケティング概論	マーケティングの考え方、各フレームワークの活用方法について学びます。		
ロジカルシンキング概論	思考プロセスや考え方、各フレームワークの活用方法について 学びます。		
クリティカルシンキング概論	目的や用途、各フレームワークの活用方法について学びます。	外部オンライン教材	
ラテラルシンキング概論	物事を多角的に見るラテラルシンキングの重要性、それぞれの 思考法の違いや関係性、フレームワークの活用方法を学びます。	ûdemy business™	
コミュニケーション概論	ディスカッションやプレゼンのスキル、リーダーシップの考え方 について学びます。		
スタートアップファイナンス	スタートアップに必要なファイナンスの知識について学びます。	東京農工大学 学長付特任教授 濵田 隆徳	

■ ビジネスプラン策定基礎

-			-	i.
P	-	н	-	

- こうイバノフン水心空咙		
科目名	概要	講師
事業計画策定(戦略)	事業計画策定において活用する環境分析、事業アイデア等のフレームワークを学び、事業計画を策定する方法を学びます。	
事業計画策定(計画[戦術])	事業計画策定において計画(戦術)の重要性を理解し、生産、 開発、販売、財務などの計画を作成する方法について学びます。	株式会社売上UP研究所 代表取締役
事業計画策定(中長期プラン)	事業計画策定における中長期プランの重要性を理解し、経営理念 や目標設定、到達シナリオや事業性評価の手法について学びます。	中小企業診断士 渡邉 卓
事業計画策定(リスク検討)	事業計画策定において、リスクマネジメントの重要性を理解し、 事業者としてリスクを効果的に管理する方法を学びます。	

アグリビジネス

世の中のトレンドや食品産業の構造、農業政策・制度、農業が抱える課題を学ぶ



		医扒
科目名	概要	講師
農業経済	農業経済の全体像や食料需給の特徴、農業の収益性など を理解し、日本農業の課題解決に向けた方向性を学びます。	東京農業大学 国際食料情報学部 教授 内山 智裕
日本の食料・農業政策	現代日本の食料政策と農業政策について、基本的・包括的 な知識と政策のあり方に関する的確な鑑識眼を養います。	株式会社農林中金総合研究所 主任研究員 小針 美和
世界の食料・農業政策	諸外国の政策の仕組みと最近の流れを理解し、国際比較 を通して日本の政策を相対化する視点を得ます。	株式会社農林中金総合研究所 理事研究員 平澤 明彦
食料・農業の法律	アグリビジネスイノベーターとして、知っておくべき農業・食 品産業に関する法規制の枠組みと概要を学びます。	渥美坂井法律事務所·外国法共同事業 弁護士 井上 龍子
食品安全衛生に関するリスク管理	"利益につながる「攻め」のリスク管理"としてGAPやHACCP の活用法をはじめ、食品表示制度について学びます。	宮城大学 名誉教授 (一財)消費科学センター代表理事 池戸 重信
農業経営のリスク管理	農業経営におけるさまざまなリスクを洗い出し、対応の考え方と事例、ICTの活用について学びます。	国立研究開発法人農業·食品産業技術 総合研究機構 理事 森田 敏
農業技術のトレンド	高効率農業生産における栽培管理、植物生体情報計測技術を概説し、高度環境制御型施設園芸のあり方を展望します。	豊橋技術科学大学大学院 工学研究科機械工学系 教授 愛媛大学大学院 農学研究科食料生産学専攻 教授 高山 弘太郎
食と環境のトレンド	食と環境に関するグローバル動向を紹介し、自分は何をすべきか、考えるヒントとなる講義を行います。	東京農工大学 学長付特任教授 濵田 隆徳
消費者動向	消費者行動や心理を捉えるための考え方を身につけると共 に、消費者を理解するための具体的な方法について学びます。	玉川大学 経営学部 国際経営学科 教授 神谷 渉
食品流通論	国内のフードバリューチェーンの現状と課題について学びます。	公益財団法人流通経済研究所 特任研究員 高橋 佳生

- ※上記科目は、現時点での予定であり、提供までに変更となる場合があります。
- ※ Udemy Business 受講料は学費に含まれており、在学期間中いつでもご利用いただけます。

戦略立案・仮説検証行程(約6ヶ月)

本アカデミーにおける教育の軸となる行程です。イノベーションアイデア構築プロセスを身に付け、 実践・検証に基づく修正を繰り返すことで、実社会で求められるサービスやプロダクトを構築します。

ビジョンメイキング

アグリビジネスにおける環境分析や自分の思いをふまえて、取り上げるテーマを決めます。 課題テーマの解決を通して成し遂げたいことや未来のあるべき姿などビジョンを設定します。

ビジョンを描く際の2つアプローチ

実現したい未来(大局的観点)

Goal

例えば、食料自給率100%の達成、誰もが安心安全でおいしい食材の供給を受けられる社会など

アプローチ①

ビジョン

Vision

実現したい未来へのありたい姿

・未来へと繋がる存在価値

・将来獲得すべきマーケットポジション

アプローチ2

ミッション

Mission

果たすべき使命と達成すべき目的

・アグリビジネスを通して果たすべき使 命や役割、達成すべき目的

課題仮説& アイディエーション

自らのビジョンと解決すべき課題テーマに基づいて、 アグリビジネスのどの領域で、誰に、どのような価値 を提供するかアイデアをまとめます。

アイディエーションで検討すべき要件

事業ドメイン

ビジョンや課題に基づいてアグリビジネスの どの領域で事業を行うのか

顧客ターゲット

どのような顧客にサービスや プロダクトを提供するのか

顧客への提供価値

顧客の抱える課題に対して、 どのような価値を提供するのか

実践研修

市場探索、企業訪問・研修、視察等を通じて、現場で課題やイノベーション機会、アイデアの種を見つけます。また、戦略立案・仮説検証行程で市場や顧客の実際の反応を見るために、実践的に検証を行うことができます。

研修例

フードバリューチェーン(生産·加工·流通·販売等)の 流れに沿った各プレーヤーの拠点視察

農業法人や企業における短期間のインターンシップ (現場での取組みを通した課題の発見、仮説検証)



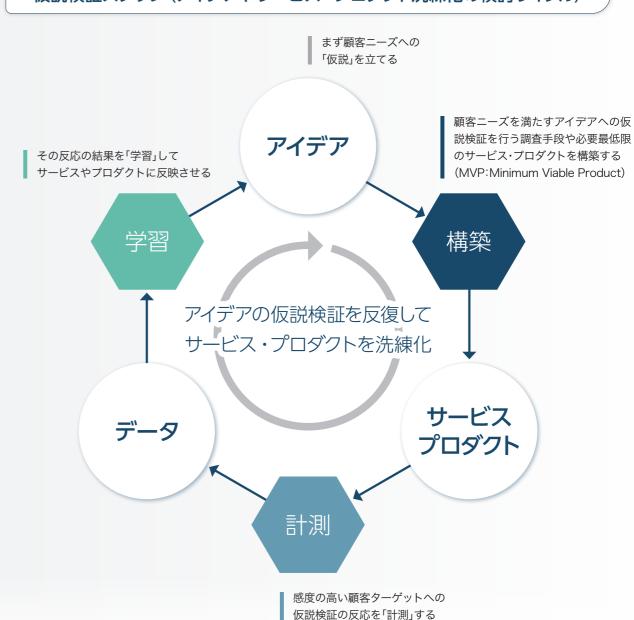
※必要に応じて行う活動のため、実施にともなう調整や費用は各自の負担となります。



仮説検証計画の策定・実施

考えたアイデアやコンセプトを起点に、素早く形にして、顧客の反応を見ながら、構築(build)→ 計測(measure)→学習(learn)のサイクルを反復します。事業への仮説検証と学びを通して、サー ビス・プロダクトなどの事業の要件や仕様を洗練化し、事業成功度を高めます。

仮説検証ステップ (アイデアやサービス・プロダクト洗練化の検討サイクル)



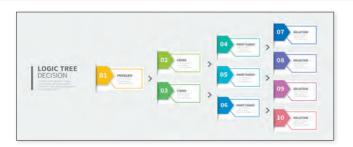
事業計画策定行程(約2ヶ月)

仮説検証の結果をもとに、アグリビジネスイノベーターとしてチャレンジすべき事業の要件を示すとともに、 新たな顧客価値創造を通して持続可能な事業計画を策定します。

事業計画として対外的に説明可能な形にまとめることで、資金調達に活用できる計画を作り上げます。

戦略立案・仮説検証行程の成果





財務計画等の数値シミュレーションを行う



検討に基づくビジネスモデルとして、 エグゼクティブサマリーに取りまとめる

●最終アウトプット

エグゼクティブサマリー

事業計画の概要や重要な論点、 数値情報などを整理しまとめ たもの。主に事業の概要を簡 潔に説明するために使用。



検討・決めるべき項目

- ・バリューチェーンモデル検討
- ・主要ステークホルダー設定
- ・リソース計画及び投資計画策定
- · 資金調達計画策定
- ・売上の予測モデル検討
- ・事業費用計画
- ・シナリオによる推移想定検討
- ・事業評価
- ・CF/PLの計画策定(5ヶ年分)
- ・リスク要因特定
- ・重要成功要因(KSF)の検討
- ・差別化及び展開戦略策定

各種発表会

全3回の発表の機会を活用して、仮説検証や修了後のビジネスの協力者募集、 アイデアやビジネスモデルの評価を確認します。 ※ 非公開での発表も選択可

アイデア発表

8月下旬

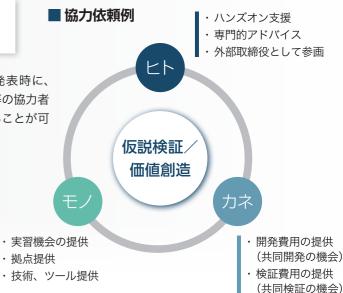
解決したい課題は何か、事業アイデアや今後どのような検証を行っていくのかを、 AFJ会員や関係者に向けて発表します。

評価ポイント

課題への着眼点やイノベーション要素、 事業アイデアが適切に設定されているか。



希望者は発表時に、 仮説検証等の協力者 を募集することが可 能です。



・技術、ツール提供

12月中旬

実際に行った検証の結果をもとにアイデアをビジネスモデルとしてまとめ上げ、発表します。

評価ポイント

中間発表

顧客ターゲットや提供価値、事業KPI等の事業要件が裏付けを持って設定されているか。

最終発表

これまで考えてきたビジネスモデル・事業計画を、

2月下旬

評価ポイント

アグリビジネスイノベーターとしてチャレンジすべき事業であるか、 持続可能な計画となっているか。

AFJ会員や関係者等、多くの人たちに向けて発表します。



入学から修了までの流れ(イメージ)

入学前



基礎学習行程

仮説検証行程 戦略立案•

事業計画策定行程

A さん



■ 学習計画

メンターとの面談で思いの強 さはあるものの、知識やスキ ルの不足を実感。まず、知識 習得を目的とした学習計画を

起業を目指すAさん

- · 30代男性、都内在住
- ・食品関連メーカー勤務
- ・社会の一部ではなく、個人として何か成 し遂げたいと思っている
- ・元々食に興味を持っていたため、 食品 関連産業での起業を決意し、入学

集合研修などを通じて、課題や解決のアイ ▶ 休日や退勤後の時間を活用し、 デアを見つけるための考え方や思考法を学 び、自分の思いを形にする術を知る。また、 動画教材を活用し、アグリビジネスの全体 像を理解する。

これまで学んだことの復習やア グリビジネス関連の知識を追加



ビジョンメイキング

った思いを「どうなりたいのか」「何を成し遂げたい のか」という**具体的な言葉、ビジョン**にする。



■課題仮説&アイディエーション

メンターとの定期面談や休日を活用して、抽象的だ ▶ これまでインプットしてきた情報やビジョンをもとに、 メンターや外部コーチの力を借りて、取り組みたい課 題とその課題を解決するための事業アイデアを決定する。



実践研修

基礎学習

農家や農協、市場などを実際に訪問し、現場の課題や苦労し ていることを知ったり、様々な立場の人と話したりする中で、 解決すべき課題やアイデアの種を見つける。



仮説検証1回目

■検証仮説・計画設定

自分の考えたサービスが世の中に受け 入れられるか、 課題を本当に解決でき るかということを検証するための項目 と方法を決定する。



■ 検証実施(実践研修)

まずコンセプトやアイデアをまとめた

■結果振り返り

聞いた声をメンターとともにまとめた ところ、課題仮説は間違っていなかっ たが、考えたアイデア・解決策では根本 解決にはつながらないことがわかった。

仮説検証1回目

検証する課題仮説、サービスについて、

具体的にイメージしてもらうために、

必要最低限の機能を搭載したWEBシ

ステムのプロトタイプを製作する。

評価項目とスケジュールを決める。

■検証仮説・計画設定

■プロトタイプ製作

■ 検証実施(実践研修)

え方などアドバイスをもらった。

仮説検証2回目

■再検討・計画修正

外部コーチからのアドバイスを参考に 再度現場へ赴き、課題をさらに深掘り、 アイデア・解決策を修正、検証計画を 練り直す。

■検証実施(2回目)(実践研修)

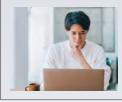
慣れてきたこともあり、今回はヒアリン グ範囲を広げて実施。修正したサービス と価格帯はヒアリング先の反応も良く、 ビジネスとしての手応えを感じる。



戦略・事業モデル策定

■ビジネスモデル策定

中間発表に向けて、メンタ ーとともに課題から事業ア イデア、ヒアリング結果を、 1つのビジネスモデルとし てまとめ上げる。足りない 情報などを外部コーチに教 えてもらい、実際に顧客に 提供するために必要となる 要素を具体化させる。



■事業計画策定

事業アイデアを具体的な 事業計画へ。財務計画な どを考えた経験がなく手 間取ったが、近い領域で 起業経験のあった外部コ ーチに相談したことで、 具体的な計画に落とし込 むことができた。



提案書でヒアリングを開始。ヒアリン グ先をメンターに相談しながら、顧客 となる人の声を集める。

■ 結果振り返り(2回目)

ヒアリング結果を振り返り、少し修正 が必要な部分があるものの、課題から 解決策まで筋の通ったものになり、二 人三脚でやってきたメンターと喜びを 分かち合った。

仮説検証2回目

■テスト計画策定

外部コーチからの技術的なアドバイス も含め、プロトタイプを更にブラッシ ュアップし、テスト期間と評価項目を 決定する。

■ テストユーザー評価(実践研修)



ターゲットとするユーザー層に、制作 したプロトタイプを実際に触ってもら い、システムに対する評価や課題の捉

■結果振り返り

いくつか修正や要望はあったものの、 ビジネスになりそうな感触は得られた。 そこでメンターと相談し、反応の良か った先にテストユーザーとして一定期 間利用してもらうことにした。

複数名のテストユーザーに実際の業務 の中で利用してもらい、定期的にヒア リングを行った。



■ 結果振り返り(2回目)

た。ひとりで定期的にヒアリングでき る人数でのテストだったため、範囲を 広げて引き続きのテストを自社の人た ちにお願いした。

■事業計画策定

まとめたビジネスモデル をもとに、財務計画や中 長期プラン、シナリオな どを具体的に設定し、事 業計画書に落とし込む。 外部には公開できない数 字もあったため、最終発 表は関係者だけで行わせ てもらった。



企業内で新規事業を担当するBさん

■学習計画

習計画を立てる。

これまでの経験からビジネ

スに関する知識やスキルは

最低限持っていたが、 より

課題の深掘りを進めるため、

アグリビジネスへの知識を

深めることを中心とした学

- ・20代女性、地方在住
- ·IT企業勤務

Bさん

- ・営業での実績を買われ、新規事業創出 プロジェクトのメンバーに抜擢される
- ・SDGs関連で食農分野の新規事業を進 めていたが、より確実性やスピード感を 高めるため、企業から派遣され入学

通勤時間に動画教材を見て、アグリビジ ネスに関する知識を深める。**産業構造を** 理解していくにつれて、新たな切り口や ステークホルダーなど、これまでとは違 う視点が見えてきた。

■ ビジョンメイキング

新規事業として、今後どのようなポジシ ト ョンを狙っていくのか、どうあるべきな のかを、自社のミッション・ビジョンと照 らし合わせながら改めて整理する。

これまでに進めてきた新規事業計画を踏まえて、メンターとともに アイデアのブラッシュアップを行う。特に顧客セグメントや検証方 法については専門的な知見を取り入れたかったので、複数の外部 コーチにアドバイスをもらった。また、会社のプロジェクトでもあ るため、進捗と構想中のアイデアの報告を自社内で行った。

■課題仮説&アイディエーション



これまで考えていたアイデアを実際に農家のもとに行き聞いてみたところ、イメージだけで課題や解決策を考え ていたことに気づかされた。そこで、さらに現場のことを知るために、ヒアリング先の農家で短期のインターン をさせてもらうことにした。

戦略・事業モデル策定

■戦略・事業モデル策定

経営層に新規事業として提 案するためには、収益性だ けでは不確実要素が大きい ため、メンターと相談し、 事業としての将来性を評価 できるKPIを設定。自社の リソースを踏まえて販売方 法を決めるなどビジネスモ



テスト期間が修了し、結果は上々だっ

入試·各種制度·説明会

入学試験について

1. 募集対象者・アグリビジネスにおける価値創造と課題解決に挑む「志」と「意欲」を持つ者

・学士課程修了程度の学力(理解力、思考力)とコミュニケーション力を持つ者

2. 出願資格

① 学士以上の学位を有する者(取得見込者を含む)

(以下のいずれか)

②短期大学士の学位または専門士・準学士の称号を取得し、

フルタイム勤務または自営業で通算2年以上の社会人経験を有する者

③ 高等学校を卒業し、フルタイム勤務または自営業で通算4年以上の社会人経験を有する者

3. 最大収容人数 30名

4. 標準修業年限 1年 ※自身の進捗に応じて最長3年まで在学可能です。

5. **試験内容** 一次試験: 書類審査(アグリビジネスにおける課題の解決に挑む志と学士課程修了相当の理解力や思考力などを審査) 二次試験: オンライン面接(志や意欲、コミュニケーション力などを審査)

6. 受験料 5,000円(税込)

7. 学費(初年度) 1,000,000円(税込) ※実践研修・各行程における活動費や旅費交通費、教科書代等は含まれておりません。

※1年を超えて在学する場合の延長料は月額50,000円(税込)です。

8. 試験日程

出願および一次試験期間	一次試験合否通知	二次試験(オンライン面接)	二次試験合否通知	入学手続期間
2025年12月8日(月)~ 2025年12月26日(金)	2026年1月16日(金)	2026年1月24日(土)	2026年1月30日(金)	二次試験合否通知日~ 2026年2月13日(金)

※1 入学願書および小論文をご提出いただくとともに、指定の口座に受験料をお振込みいただきます。 出願書類等の詳細については、ホームページにて公開している学生募集要項をご確認ください。

説明会

説明会の詳細・申込はこちらから⇒



●オンライン説明会(Zoom)

イノベーター養成アカデミーのカリキュラム、スケジュール、入試等の説明を行います。

■ 所要時間:45分(説明30分、質疑応答15分) ※事前予約制(HPよりお申込みください)

●個別相談会(対面・オンライン)

個別でのご相談や、企業派遣での人材育成をご検討の方、また施設の見学希望など、対面でのご相談を承ります。

- 所要時間:60分程度 ※事前予約制
- 所要時間:オンライン(Zoom)もしくは品川本校

●オンデマンド学校説明動画(YouTube)

イノベーター養成アカデミーのカリキュラムや1年間の流れ、入試のご案内など、 説明会でお話ししている内容を動画でご視聴いただけます。

■ 所要時間:20分程度(説明のみ)

各種制度

特待生制度

入学試験において優秀な成績を修めた者に対し、 1年間の学費を免除します。

※途中退学等の場合は、免除を受けた学費の納入が必要となります。

免除額

特待生A:学費全額免除(最大3名) 特待生B:学費半額免除(最大5名)

つまり、特待生Aとして合格した場合、 学費全額無料に加えて**最大40万円**の活動費を支給

活動費助成制度

実践研修・各行程における活動費の一部を助成します。

- ※事前の活動計画書提出等の一定の条件を満たすことが必要です。
- ※修了時に支給します。

助成額 活用例

最大40万円

対象者

学生全員

○海外における実地調査のための 通訳費用·旅費交通費

○農園・牧場での実地研修における交通費

○サンプルとなる物品購入

○資格試験受験費用

※上記は利用実績の一部です。

よくある質問

- Q. 学校を見学することはできますか?
- A. 見学可能です。学校の見学や来校して個別相談等を希望される場合は、入学試験事務局までお問合せください。
- Q. 最長3年まで在学可能とありますが、延長するための条件などはありますか?
- **A.** 決まった条件はありません。在学期間は、アイディエーションや仮説検証に時間を要することが想定されるときなどに、メンターと相談して延長期間を決めます(月単位で延長可能)。
- Q. 講義や集合研修は、祝日や大型連休、年末年始も実施されますか?
- **A.** 原則として、祝日や大型連休、年末年始に講義等は実施しません。 ただし、土日が祝日にあたる場合は、実施する場合があります。
- Q. 集合研修への出席が難しい場合、オンラインで受講することはできますか?
- **A.** 原則、対面受講のみとなります。ただし、やむを得ない事情がある場合において、 講義によっては、オンライン受講ができる場合があります。
- Q. 出願方法を教えてください。
- A. 入学願書、最終学歴を証明する書類、小論文(一次試験問題)等の募集要項に定められた必要書類を添付の上、電子メールにて、出願および一次試験期間内に入学試験事務局(admission@afj.or.jp)宛にご提出ください。 ※詳細については募集要項をご確認ください。
- Q. 特待生制度の合格基準を教えてください。
- **A.** 特待生制度は、受験者全員を対象とし、入学試験にて優秀な成績を修め、入学後も他の学生の模範となることが期待され、成業の見込みがあると当アカデミーが認める者の1年間の学費を全額、または半額免除する制度です。 なお、合否の判断に関わる内容についてはお答えできません。
- Q. イノベーター養成アカデミーを修了することで学位や資格を取得することはできますか?
- **A.** 本アカデミーは、私塾のため、学位や資格を取得することはできません。

アグリフューチャージャパンについて

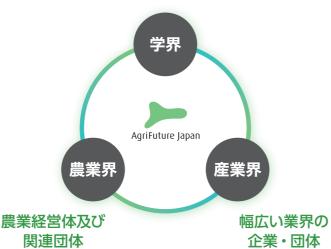


AgriFuture Japan 挑む人に、全力。

日本の農業の未来を担う経営者を育成することを 目的に設立され、産業界・農業界・学界のオールジ ャパン体制のもと、業界の垣根を超えた幅広い企 業・団体の会員*の皆様のご協力により運営してい る一般社団法人です。

※農家・農業法人、農業関係団体、食農関連企業、総合商社、ゼネコン、 私鉄、電機・IT企業、金融機関など 正会員:48会員 賛助会員:167会員 (2024年12月31日現在)

大学・研究機関・有識者



経営理念

ノペーノペス ★来を拓く、人材の育成を通じてわが国の農業を強く、 魅力ある産業に発展させることでサステナブルな社会の実現に貢献する

- 三ッション ① 農業を変革する人材を育成する
 - ② 農業界全体の経営力を底上げする

一般社団法人 アグリフューチャージャパン

AFJ 日本農業経営大学校

イノベーター養成アカデミー

アグリビジネスイノベーターの育成

その他

【今後展開予定】

- 教材動画配信サービス
- 研修受託事業
- ・AFJプラットフォーム 等

オンラインスクール

「いつでも・だれでも仕事をしながら」の実現

理事·監事

代表理事理事長·校長理事	元 日本放送協会 解説委員室 解説副委員長	合瀬 宏毅
代表理事専務理事	一般社団法人アグリフューチャージャパン 事務局長	松永 勇生
理事	エスビー食品株式会社 顧問	小形 博行
理事	農林中央金庫 代表理事理事長	奥 和登
理事	農事組合法人和郷園 代表理事	木内 博一
理事	東京農業大学 国際食料情報学部 アグリビジネス学科 教授	渋谷 往男
監事	JA三井リース株式会社 常務執行役員	伊藤 良弘
監事	弁護士(東京富士法律事務所)	山田 祥恵

2024年12月31日現在

校長メッセージ

未来のイノベーターを応援します

私たちの命と健康を支える食と農業。そこには様々な課題が 山積しています。高齢化や人手不足による生産力低下の一方 で、増え続ける世界の人口。温暖化による天候不順は激しさ を増し、環境問題への対応が強く求められています。その課 題を解決していくために、データを活かした農業や次世代フ ァーム、代替タンパクやゲノム編集による新たな食体験とい った、新しい動きも次々と始まっています。AFJ日本農業経 営大学校は、食や農の世界で新たなチャレンジに挑む人たち を支援してまいります。

施設紹介



農林中央金庫品川研修センター



集合研修を 実施する教室



落ち着いた雰囲気の ラウンジ



晴れた日はテラスで ディスカッションも

法人概要

社団名: 一般社団法人アグリフューチャージャパン

所在地: 東京都港区港南2-10-13 農林中央金庫品川研修センター5階

設立: 2012年2月

会員数: 215会員(2024年12月31日現在)

事業内容: AFJ日本農業経営大学校の運営、農業分野における調査・研究等

HP: https://www.afj.or.jp

アグリフューチャージャパン会員一覧

正会員

味の素株式会社 イオンアグリ創造株式会社 エスビー食品株式会社 カゴメアグリフレッシュ株式会社 キッコーマン食品株式会社 株式会社 極洋 株式会社 J-オイルミルズ 昭和産業株式会社 スターゼン株式会社 宝ホールディングス株式会社 日清オイリオグループ株式会社 株式会社 ニチレイ 株式会社 日清製粉グループ本社 株式会社 ニップン 日本デルモンテ株式会社 日本八厶株式会社 ハウス食品グループ本社株式会社 株式会社 バローホールディングス 不二製油グループ本社株式会社 プリマハム株式会社 明治ホールディングス株式会社 丸大食品株式会社 株式会社 ヤオコー 森永乳業株式会社 株式会社 ヤクルト本社 山崎製パン株式会社 雪印メグミルク株式会社 横浜冷凍株式会社

 公益社団法人 日本農業法人協会
 農業者大学校同窓会

 一般社団法人 全国農業協同組合中央会
 全国農業協同組合連合会

 全国共済農業協同組合連合会
 農林中央金庫

 一般社団法人 全国農業会議所
 公益社団法人 大日本農会

特定非営利活動法人 全国有機農業推進協議会 霜里農場

株式会社 野菜くらぶ

株式会社 ライフコーポレーション

一般財団法人 日本GAP協会

株式会社 農林中金総合研究所

生活クラブ事業連合生活協同組合連合会

日本生活協同組合連合会

農事組合法人 和郷園

一般社団法人 日本食農連携機構

パルシステム生活協同組合連合会 一般社団法人 日本フードサービス協会

賛助会員

伊藤忠商事株式会社 王子ホールディングス株式会社 富士急行株式会社 株式会社アインホールディングス 住友不動産株式会社 東急株式会社 日本通運株式会社 丸紅株式会社

朝日アグリア株式会社 片倉コープアグリ株式会社 正栄食品工業株式会社 ナイス株式会社 日本曹達株式会社 株式会社丸山製作所 ミヨシ油脂株式会社 株式会社朝日工業社 株式会社岩手朝日テレビ 木徳神糧株式会社 ケンコーマヨネーズ株式会社 シブヤ精機株式会社 大王製紙株式会社 東京定温冷蔵株式会社 鳥越製粉株式会社 日本化薬株式会社 フィード・ワン株式会社 ホクサン株式会社 株式会社ミキモト ヤマエ久野株式会社 ラサ工業株式会社 イノチオホールディングス株式会社 株式会社京成ストア

TPR株式会社

日清丸紅飼料株式会社

株式会社ラクト・ジャパン

株式会社やまびこ 株式会社豊田自動織機 協友アグリ株式会社 株式会社西武ホールディングス 株式会社なとり 日本農薬株式会社 三菱HCキャピタル株式会社 SBSフレック株式会社 株式会社ADEKA 株式会社ウッドワン 協同住宅ローン株式会社 サンケイ化学株式会社 株式会社商船三井 高梨乳業株式会社 東京豊海冷蔵株式会社 西松建設株式会社 日本食品化工株式会社 株式会社フジ 北海道糖業株式会社 三井住友ファイナンス&リース株式会社 株式会社ヤマタネ 理研ビタミン株式会社 株式会社ABC Cooking Studio サミット株式会社 豊田通商株式会社 日東富士製粉株式会社 わらべや日洋ホールディングス株式会社

オリックス株式会社

三井不動産株式会社

株式会社NTTデータ

綜合警備保障株式会社

トヨタホーム株式会社

野村不動産株式会社

株式会社クボタ

UBE株式会社 株式会社インフォメーション・ディベロプメント 近鉄グループホールディングス株式会社 積水ハウス株式会社 日本甜菜製糖株式会社 はごろもフーズ株式会社 三菱ガス化学株式会社 SBSホールディングス株式会社 株式会社アミノアップ 塩水港精糖株式会社 株式会社クラレ 株式会社C&Fロジホールディングス 昭和パックス株式会社 千葉製粉株式会社 東西産業貿易株式会社 日建リース工業株式会社 一般社団法人日本スーパーマーケット協会 芙蓉総合リース株式会社 保土谷化学工業株式会社 三菱商事株式会社 雪印種苗株式会社 旭化成株式会社 株式会社荏原製作所 ジェイカムアグリ株式会社 豊玉香料株式会社 日本酒類販売株式会社

住友商事株式会社

三菱地所株式会社

科研製薬株式会社

BIPROGY株式会社

双日株式会社

ゴールドパック株式会社

日鉄興和不動産株式会社

エア・ウォーター株式会社 クミアイ化学工業株式会社 中越パルプ工業株式会社 日本電気株式会社 ヒューリック株式会社 三菱総研DCS株式会社 NTN株式会社 飯野海運株式会社 株式会社王将フードサービス クリナップ株式会社 JA三井リース株式会社 住友林業株式会社 デンカ株式会社 東ソー株式会社 株式会社日新 日本製紙株式会社 株式会社ベイシア 株式会社マルイチ産商 宮坂香料株式会社 ユニチカ株式会社 伊藤忠アーバンコミュニティ株式会社 OATアグリオ株式会社 信越化学工業株式会社 株式会社永谷園ホールディングス 株式会社農協観光

井関農機株式会社

清水建設株式会社

大成建設株式会社

日東ベスト株式会社

フジパングループ本社株式会社

兼松株式会社

ヤンマーアグリ株式会社

沖雷気工業株式会社 京浜急行電鉄株式会社 中央日本土地建物株式会社 日本オラクル株式会社 北興化学工業株式会社 株式会社三菱総合研究所 三菱重工業株式会社 石原産業株式会社 株式会社カネカ 月桂冠株式会社 JNC株式会社 センコーグループホールディングス株式会社 東京センチュリー株式会社 東武鉄道株式会社 日本カーバイド工業株式会社 株式会社浜乙女 北越コーポレーション株式会社 丸善食品工業株式会社 明海グループ株式会社 株式会社吉野家ホールディングス 伊藤忠飼料株式会社 協同乳業株式会社 公益財団法人全国学校農場協会 南西糖業株式会社

三井化学株式会社

株式会社ADKマーケティング・ソリューションズ

ダイキン工業株式会社

レンゴー株式会社

住友化学株式会社

大和製罐株式会社

日本酸素ホールディングス株式会社

ホッカンホールディングス株式会社

2024年12月31日現在

