

# 個人による第二者経営継承

## 経営継承までのプロセス

2014年

後継者が就農を決意

2015年

公務員として勤務しながら、就農先を探す

全国農業会議所の経営継承事業に申込

農業関係機関の仲介により、後継者と先代経営者が出会う

後継者と移譲者の間で、経営継承について決め

2016年

後継者は勤務先を退職し、家族で山口県へ移住

### かくして具体的に継承の取組みがスタート!

先代経営者のもとで、後継者が農業経営を学ぶために従事

農業用資産の継承に向けた準備を開始

2016年

農業用資産の継承に向けて、売買に関する交渉を開始したものの、売買条件が都度変更されたため、農業関係機関が仲裁

2017年12月

交渉の結果、後継者が譲歩する形で、契約締結  
事業譲渡契約により継承



先代経営者／  
**見谷 勇さん**  
(88歳)の場合

ぶどう専門のミタケフルーツ農園を経営。親族は継ぐ気がなく、園地への運転も高齢で難しくなり、離農を考えていた。

- 収入金額：非公開
- 所得金額：非公開
- 従業員数：家族従事者1名、アルバイト2名
- 事業地：山口県周南市
- 事業概要：農産物の生産(果樹)、直売、観光果樹園運営
- 規模：樹園地1.2ha

# 仲介により継承（第三者継承・個人）

継承内訳

## 人（経営権）の継承

- 後継者と先代経営者の間で、事業譲渡契約を締結。



## 資産（モノ・カネ）の継承

- 事業譲渡契約を行い、すべての資産を一括譲渡（売買）。  
対象…農地、農業用機械、果樹。
- 農場までの接道については、使用貸借契約を行い、利用中。

## 知的資産の継承

- 約2年間、先代経営者より生産技術指導を受ける。
- 生産だけでなく、贈答向け個人販売、観光果樹園の運営や、販路を引継ぐ。

# 継承後の経営発展と 今後の取組み

後継者／田中友和さん（45歳）

継承年月…2017年12月

収入金額…非公開

所得金額…非公開

従業員数…家族従事者1名、アルバイト8名（季節労働）

事業概要…農産物の生産（果樹）、直売、観光果樹園運営

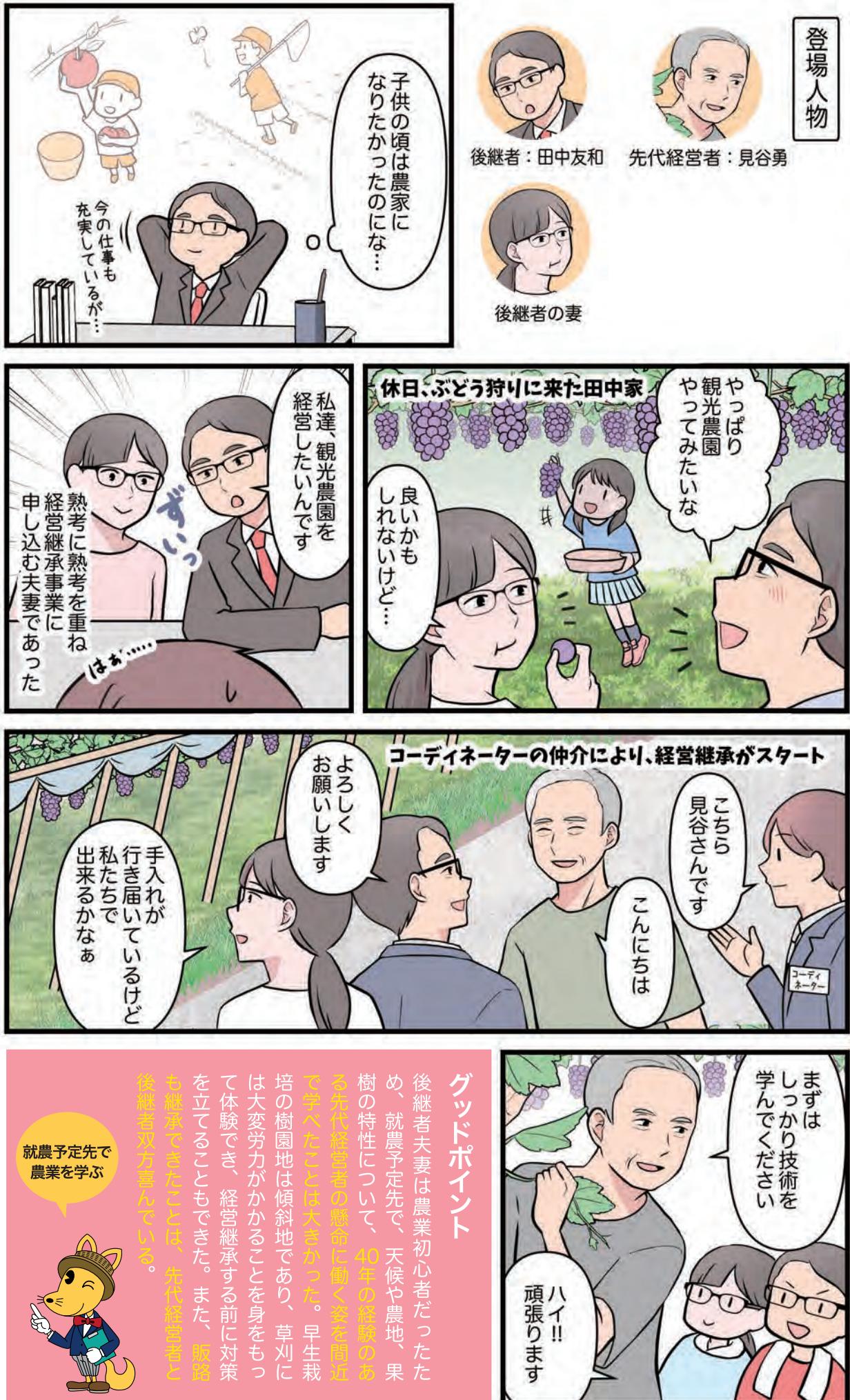
規模…樹園地1.2ha

先代経営者が行っていた農園管理、農法に敬意を払いつつ、同じようくぶどうの栽培を行っている同年代の仲間たちと、次世代の農園管理、農法にも果敢に挑戦し、よりよい農園を目指す。



次ページにて継承ポイントを詳しく解説

# 見谷さんのケースから学ぶ 経営継承あるある



## 事例6 第三者継承(従業員等)／個人

農産物の生産と併せて、経営を学ぶことも重要な経営継承である。今までの経営内容を数値も含めて後継者に伝えることは大事なことだが、先代経営者の中には強い抵抗を感じる方もいる。

コーディネーターは、事業マニュアル等に沿って経営に必要な情報開示や研修を行うようサポートするべきである。

承継後の  
経営も  
重要です



### ケアポイント①



当初予定していた資産の譲渡金額（口頭）について研修開始半年頃に変更の話が出た際に、一時的に先代経営者と後継者のみで価格交渉したことで、研修生と売買の交渉相手という2つの立場が混ざり、平等な立場での話し合いができなくなつた。

譲渡金額などの基本事項については、2者の直接交渉や口頭での合意は避け、コーディネーターが調整し、継承者が資産償還可能な資産評価を検討すべきである。

譲渡金額は  
書面で



### ケアポイント②



良い葡萄を作り続けて  
欲しいという  
見谷さんの想いを継ぎ  
念願の観光農園を  
手に入れた田中夫妻は  
次世代農業にも果敢に  
挑戦するのであった

任せた…

