

中小機構の海外展開支援

2020年12月2日(水)

独立行政法人中小企業基盤整備機構
北海道本部 企業支援部 支援推進課

中小機構とは

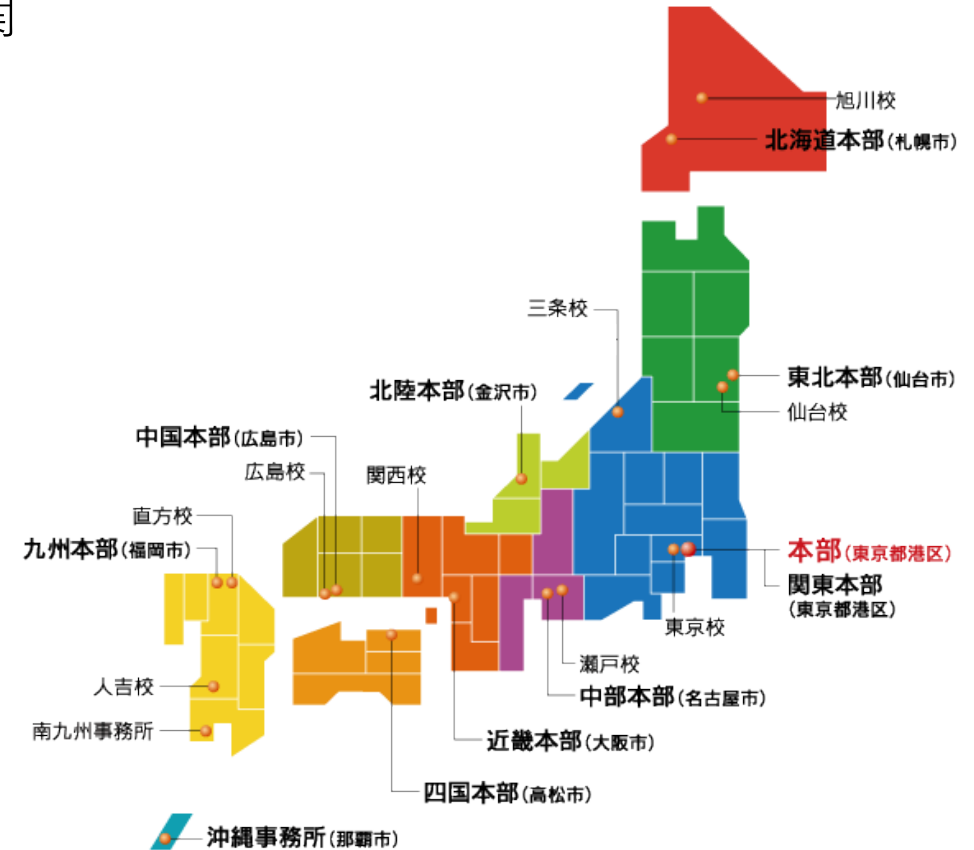
- ◆ 正式名称は 独立行政法人中小企業基盤整備機構
- ◆ 経済産業省所管の中小企業政策の中核的实施機関

中小機構の特色

- ◆ 総合的な経営支援
- ◆ 計画的なハンズオン支援
- ◆ 全国ネットワークを活かした高度・広域な支援

中小機構の支援体制

- ◆ 本部、地域本部・沖縄事務所 11か所
中小企業大学校（研修施設）9校
- ◆ 職員数約800人
- ◆ 外部専門家約3,200人を相談内容にあわせて柔軟に活用
（例 中小企業診断士、弁護士、公認会計士、弁理士、大手企業OBなど）
うち、国際化支援アドバイザーは約400名（海外在住者約150名）



中小機構の主な支援メニュー

中小機構では、多様な支援メニューにより、中小企業の成長を一貫してサポート

経営相談

経営相談等

経営課題に対しオンライン・対面など様々な方法で各分野の経験豊富な専門家がアドバイス

ハンズオン支援

個別の経営課題を解決するために専門家チームを派遣し支援

人材育成

大学校研修

全国9ヶ所の中小企業大学校や地域本部において、各種研修を通して人材育成をサポート

WEBee Campus

Web会議システムや動画教材により職場にしながら受講できる研修を提供

サテライト・ゼミ

全国各地の支援機関や金融機関等と連携し、少人数参加型の研修を実施

事業の創出

TIP * S/BusiNest

新しいアイデアを磨く方や創業者・創業期の企業のためのビジネス拠点

起業相談AIチャットボット

起業準備者・関心者を対象にAIが起業の質問等に回答

インキュベーション

インキュベーションマネージャーによる経営相談、産学官金連携等もサポート

F A S T A R

ベンチャー企業の資金調達や事業提携に向けた伴走型の短期集中型アクセラレーター(成長加速化)支援

ファンド出資

設立5年未満の創業、成長初期段階のベンチャー企業、事業の再生等への投資を目的としたファンドに対して出資

Japan Venture Awards

次なる日本のリーダーとして果敢に挑戦する起業家を表彰

事業の発展

海外展開支援

海外展開を検討する段階から、海外事業計画作成、海外進出まで、様々なメニューにより支援

販路開拓支援

中小企業と国内外の企業をつなぐ「J-GoodTech」、eコマースの活用などにより販路開拓をサポート

新事業創出支援

新たな商品やサービスを創出、さらなる成長を目指す企業をサポート

高度化事業

中小企業が共同で利用する施設に対し、地方自治体と連携。融資や専門家のアドバイスを実施

事業の継続

事業承継・事業引継ぎ

中小企業事業引継ぎ支援全国本部として後継者不在企業の事業引継ぎをサポート

事業再生

中小企業再生支援全国本部として中小企業の再生をサポート

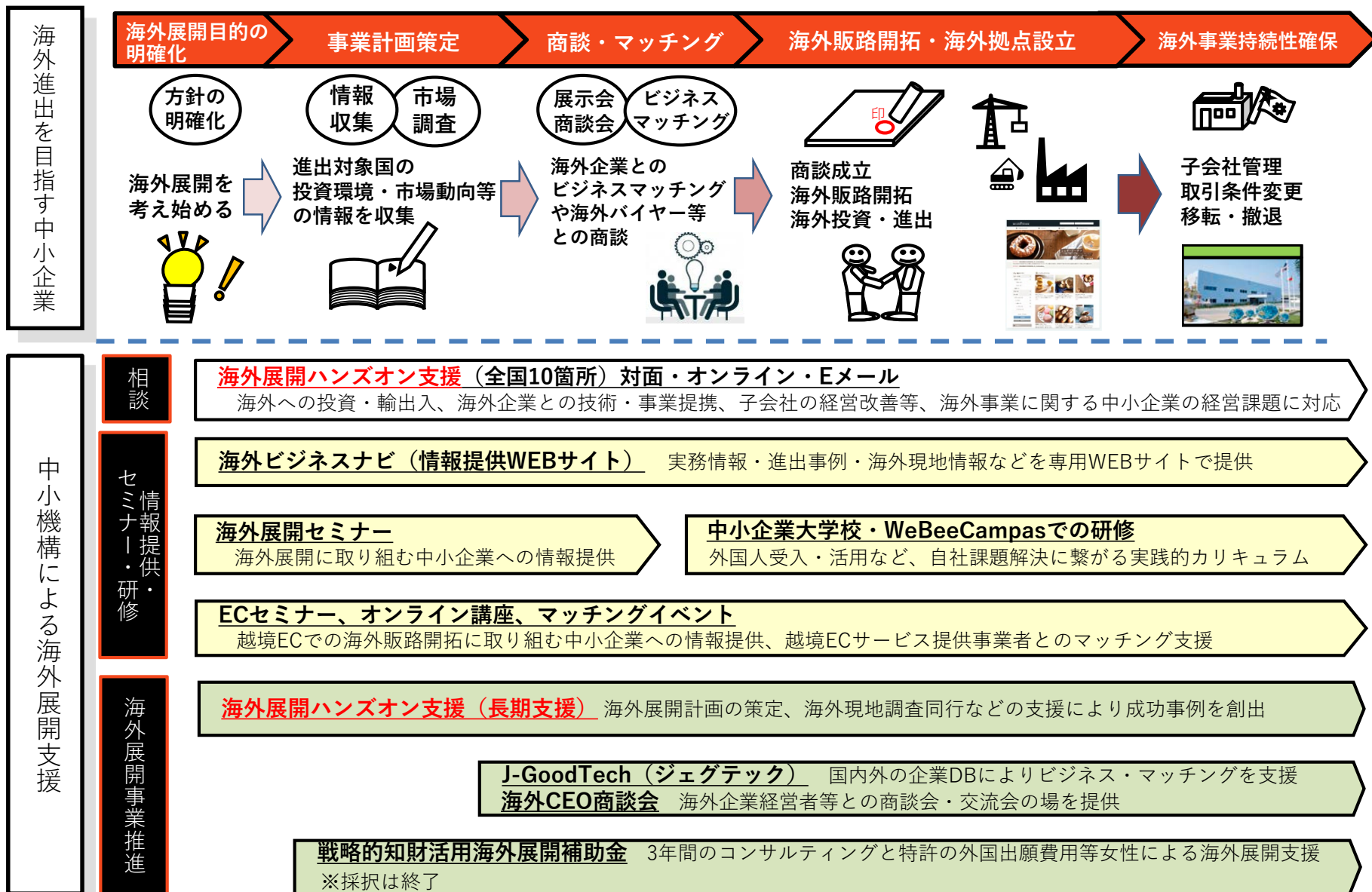
共済制度

質の高いセーフティネットの提供

海外展開支援メニュー

海外展開を検討する段階から、海外市場への進出、進出後の安定経営まで、様々なメニューにより支援を実施。

●海外展開支援＜説明動画＞：<https://youtu.be/piNtUsIcHO0>



海外展開ハンズオン支援

豊富な実務経験・ノウハウを持つ海外ビジネスの専門家が、あらゆるご相談に無料でお応えし、皆様のお取り組みを経営目線で個別事業に即してアドバイスさせていただきます。**オンライン**でのアドバイスも可能です。

例えば、こんな場面でのお悩みに対応可能です。

- 海外に進出したいけど、何から始めればいいのかわからない。
- 海外拠点を作りたいけど、事業プランの作り方を知りたい。
- 海外子会社の運営がうまくいってないので、なんとかしたい。

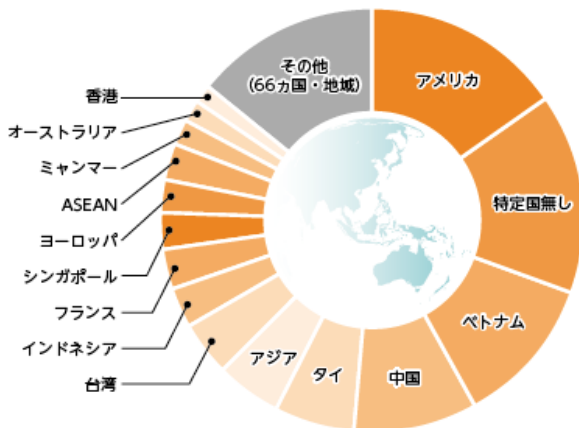
貴社だけの海外展開の姿を一緒に考えます。

1社1社のご要望に合わせた情報を提供します。

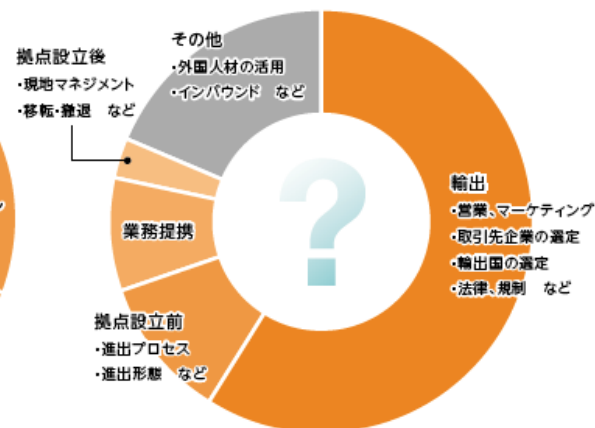
相談は**何度でも**受けられ、**無料**です。

本事業は毎年2000社を超える方にご利用いただいています。

相談対象の国・地域割合(令和元年度)



相談内容(令和元年度)



海外展開ハンズオン支援（長期支援）

※所定の審査がございます。

左記のようなアドバイスに加えて、海外展開に向けた課題を整理し、その課題解決に向けた活動を長期的な支援計画を組みハンズオンで支援することも可能です。

ご相談のフェーズに応じ、専門家が海外現地の企業とのアポイント取得や海外現地へ同行支援を行うことも可能です。

支援期間

支援期間は半年～1年程度を目安に、経営者や経営幹部、海外事業のご担当者と月1回程度の打合せを実施します。

支援内容

中小機構が国内及び海外現地での調査を一緒に行い、国際化に必要な情報の収集・分析・整理の方法等をお伝えしながら、リスクマネジメントやパートナー候補の選定等も含めた中長期的な海外事業計画の策定、支援終了後のアクションに移行できるまでをハンズオンでサポートします。

また、国際化に向けた人事プログラムの構築や海外現地法人の営業管理体制の構築等の特定の課題に応じた支援も実施します。なお、支援終了後もご要望に応じて継続的にアドバイスを実施します。

支援開始にあたって

支援を開始する前段として、事業計画、海外展開の取組み、海外展開への意気込み、製品・サービス等についてヒアリングさせていただきます。

補助経費

海外現地調査での通訳・車両手配を中小機構が実施し、費用を負担します。
※往復航空券、ホテル宿泊費等は企業の負担となります。



中小機構北海道本部の支援体制

中小機構北海道本部では、2名の専門家（国際化支援アドバイザー）が皆様のご相談に対応しています。また、必要に応じて400名の国際化支援アドバイザー（うち海外在住150名）を活用することもあります。

専門家 【国際化支援アドバイザー】



依田 知則（よりた ともりのり）

貿易・投資

1975年札幌市生まれ。小樽商科大学大学院修了後、国内大手VC（東京）や道内VC（札幌）にて、ベンチャー企業の投資育成、国内大手企業とのCVCファンドや地域おこし型ファンドの企画募集業務に従事。その経験を活かし、道内中小企業の事業計画策定支援を実施。その後、貿易やプロモーションなどの海外プロジェクトを統括。現在は、投資と貿易を行う企業を設立し、道内企業の海外展開支援や投資先ベンチャー企業を経営している。



出水 裕（いずみ ゆたか）

マーケティング

1980年札幌市生まれ。海外（U.S）の大学・院で心理学を専攻後、医薬品に特化したマーケティングリサーチ会社にてリサーチ・アナリストとしてキャリアをスタート。アミューズメント機器メーカー、webサービス企業でのマーケティング/事業企画部門を経て、北海道内のソフトウェア開発企業の経営に参画。現在は、IT技術の活用促進とともに、海外進出時のマーケティング戦略構築の支援を行う。

海外ビジネスナビ

海外展開を目指す中小企業のための情報サイトです。海外展開を検討・実施している中小企業の皆様に、海外への事業展開に関する実務情報・取組み事例をタイムリーに掲載します。



海外ビジネス情報



2020年11月5日

ベトナムのコロナと日系企業の進出状況 ～海外をちょっとのぞき見コラム 第3回～



2020年10月14日

COVID-19の感染拡大の影響と生活の変化（アメリカ合衆国アリゾナ州） ～海外をちょっとのぞき見コラム 第1回～

EUガイドブック



2019年7月18日

流通拠点オランダにみる 欧州マーケット開拓・第一歩



2019年7月16日

欧米向けWebサイト構築
STEP BY STEP ガイド4
BtoB: 現地販売代理店・
エンドユーザー向けサイト編





海外展開セミナー

地域の中小企業支援機関・金融機関・業界団体等と連携して、中小企業の皆様の海外ビジネスを後押しするセミナーを開催します。海外の投資環境や販路開拓の進め方、進出時のリスク・留意点等のテーマについて、具体的な事例を交えてご説明します。

昨年度開催テーマ（北海道本部）

『海外展開～その一歩を踏み出すために～』

『海外販路開拓、次の一手』

『国際展示会出展を成功に導くためのポイント』

『外国人材採用支援セミナー』

『外国人の能力を活かした海外展開の準備』

※開催テーマはご相談ください



e-biz（EC活用支援ポータルサイト）

ECに取り組む中小企業者の方々に対して、オンライン講座の配信やセミナー・マッチングイベントの開催、専門家によるアドバイスを提供します。



[オンライン動画](#) | [セミナー](#) | [イベント](#) | [EC・ITサービス一覧](#) | [EC活用支援事例集](#) | [リンク集](#) | [EC相談](#) **受付中!**

e-biz ホーム > [オンライン動画](#) > [海外EC](#)

 **海外EC** [業界を知る](#) > [戦略・計画立案](#) > [サイト制作](#) > [運用](#) > [マーケティング](#)

海外EC動画を、キーワードから探す

業界を知る



越境ECをとりまく環境と今後の変化
天井 秀和



中国のEC市場
松屋 篤史



越境ECで何が売れているのか？
(中国)
松屋 篤史



中国市場向けに越境ECを始める上で
クリアすべき4つのステップ
松屋 篤史



中国での越境ECにおけるリスクと
対策
森田 祐行



中国ECモール徹底研究～中小企業
進出の糸口～
松屋 篤史



Amazonを使って海外へ
松屋 篤史



越境ECで何が売れているのか？
(欧米-Amazon)
松屋 篤史

イービズ

検索





海外CEO商談会

日本企業との合併会社設立や代理店契約締結、日本製品の購入を希望する海外企業の経営者等を日本に招聘し、企業経営者間の交流会を行うほか、日本企業との商談会を開催します。

- 海外企業の経営者とダイレクトに商談。経営者同士の関係構築ができます ●
- 全席に通訳を配置。日本語での商談が可能です ●
- 海外展開の専門家が商談ノウハウをアドバイス。初めての海外企業との商談でも安心です ●

昨年度の開催実績

- ・ インドCEO商談会 & セミナー @東京
- ・ 海外CEO商談会in新価値創造展2019 @東京
- ・ 先端産業CEO商談会 & セミナー @愛知
- ・ ベトナムCEO商談会 @東京



今年度の開催予定

先端産業CEO商談会

令和3年2月上旬 対象国：調整中

対象業種：航空機部品産業分野とロボット分野の精密部品製造・加工業や高機能素材製造・加工業

フードテクノロジーCEO商談会

令和3年3月上旬 対象国：調整中

対象業種：食品産業のフードテクノロジー（食品の高付加価値化の技術やノウハウ）

J-GoodTech (ジェグテック)

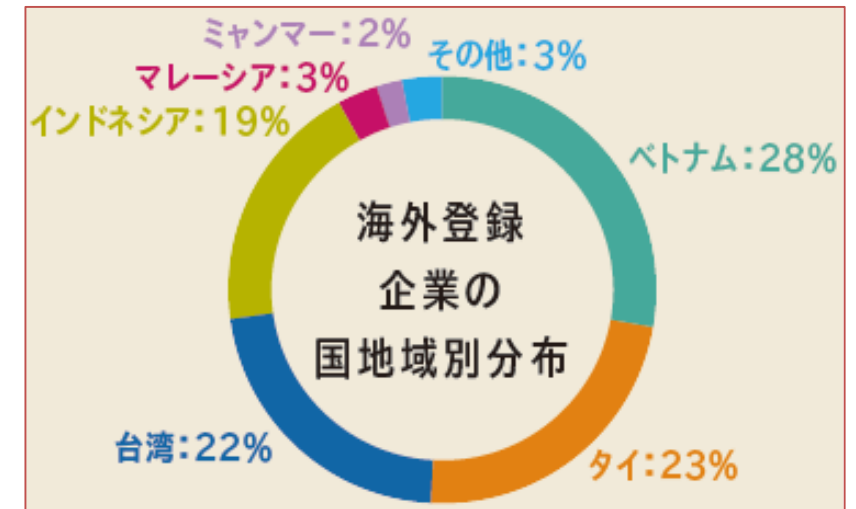
日本の中小企業と国内大手企業・海外企業をつなぐビジネスマッチングサイトです。国内外の企業へ情報を発信し、最適なビジネスパートナーを見つけ、製品開発や新規取引に結びつけられるように登録企業を支援します。

ジェグテック
J-GoodTech



※1. 中小機構、自治体などにより推薦された製造業、流通業、サービス業。

※2. 海外支援機関（政府機関）によって推薦された製造業、流通業、サービス業。
（企業数は2020年9月現在のものです。）



※2020年1月末時点

POINT
01



豊富な登録企業と
幅広い業種

特徴的な技術・サービスを持つ優良企業や、中小機構・自治体等により推薦された企業が多数登録。業種は製造業、サービス業、卸売業と幅広く、多種多様な企業から最適なビジネスパートナーを見つけることができます。

POINT
02



アドバイザーによる
サポート

中小機構のアドバイザーが専門知識を活かし、登録企業との商談・情報交換に向けたサポートを行います。

POINT
03



利用料
無料

企業検索やニーズの発信、アドバイザーへの相談といったジェグテックの各種サービスは全て無料のため、気軽に利用できます。

ジェグテック

検索



お問い合わせ先

このほか、経営販路開拓に関する様々な支援メニューをご用意しております。
詳細やご不明点は下記まで、お気軽にお問い合わせください。

独立行政法人中小企業基盤整備機構
北海道本部 企業支援部 支援推進課
海外展開支援担当 秋永・湯山

【TEL】011-210-7472

【E-mail】akinaga-s@smrj.go.jp

