

# 協同農業普及事業に関する所感

平成26年9月11日  
株式会社生産者連合デコポン  
代表取締役 井尻弘

## 1、目的

農業者の所得向上  
『成功事例を作る』

結果

- ・農業者から信頼される
- ・農業が活性化する
- ・地域が元気になる
- ・成功事例を元に、みんながまねる

## 2、採用基準および、採用資格の高度化

- 1、適正でない人を採用しない
- 2、資格は、10年以上の経験と、実績を積み重ねて、資格を与える

例1 試験研究機関3年、普及員見習い3年、実践3年 市町村農政1年

例2 適正と、実績を踏まえた 35歳以上をイメージ

例3 現場経験と、高度な段階的試験に合格

例4 医者、弁護士に 近い専門的資格と、社会的評価の向上

指導できないのに、普及員と名乗ったらだめ

優秀な人材が集まる仕組みづくり

## 3、サービスの有料化

本当に必要なサービスが見えてくる  
事業担当者も、利用農業者サイドもより真剣になる

現状 サービスの安売り ニーズの無いところで、

## 4、情報バンクの設立

基本的な指導内容が、全国どこでも利用できる

想定できる、Q&A がすべて網羅されている  
ネットでの情報サービスの、向上

## 5、 実績、評価があいまい

成果のない、普及員は、やめる 部署をかえる  
しっかりとした数値に落とす  
(所得向上、生産量拡大目標 奨励品目の作付け面積・・・)

## 6、 絶対必要資格と、付加価値資格

- 1、絶対必要資格 土壌改良資格、野菜栽培技術、米栽培技術 経営・・・・
- 2、付加価値資格 有機栽培 マーケティング 法人設立 スマートアグリ 輸出  
付加価値資格は、その専門との活動の推進

## 7、その他

- 1、時代と、サービスにマッチしたネーミングに  
改良普及員は、時代にマッチしない
- 2、民間に任せる取り組みを 企業のコンサルタントを参考
- 3、一度、農水省の管轄を離れる  
組織が大きいと雑務に追われる 一度できる限りシンプルにする
- 4、1県10人程度の普及員に あとは見習い
- 5、見習い期間に最低3年以上の、現場研修必須
- 6、拠点を、大学内に置く
- 7、優秀なOBにその資格を与える『実績、能力、農業者からの信頼が伴う』  
優秀な人を集め、優秀な人を残す

### 別途参考資料

就農を目指す研修生のための成功への条件

# 就農を目指す研修生のための 成功への条件

デコポン本気百将塾生資料

平成16年2月11日作成

平成17年2月11日一部訂正

## 1. 謙虚さと愛嬌

(農家に好かれること) (何からでも学ぶ姿勢を持つこと) (1日10回ありがとう)

## 2. 共有の精神

(ない・ない・ないをある・ある・あるに)

(農地の共有・労働の共有・機械の共有・技術情報の共有・利益の共有・感動の共有・目標(ビジョン)の共有・販売の共有……)

## 3. 師匠をもつ、ライバルを持つ

(一人では成功できないことを知る) (誰と組むか、誰を師匠にするか、誰をライバルにするか)

## 4. オリジナルな商品をつくること

(独自の栽培技術・独自の商品・品種、品目の選定)

## 5. 土の世界をしっかり勉強すること。微生物の存在をしっかり認識すること。

(基本はなんといっても土作り。そのために見えない世界を大切にする)

## 6. 人格を磨くこと

(人格に優る能力なし、何よりの資産となる)

## 7. 絶えず5年後のビジョンがあること

(夢、目標によって成功はきまる)

## 8. 経営的センスを持つこと。

(農業といえども経営。概念が必要・意識が必要・責任が必要・他人任せは経営でない)

## 9. 自ら生産する野菜に愛情を持つこと

## 10. 新3K 健康・カッコいい・そして金になる

(真3K 感動・感謝・感性 3Kの精神を大切に)

## 11. 次の時代を読める

(ハイクオリティ・機能性・味・栄養価・安全性…)

(バイオマス・トレイサビリティ・グリーンツーリズム・オンライン・食育・農的生活 これら すべて潜在農力)

## 12. 仕掛ける農業

(ブームを作る／イチジクブーム、もち麦ブーム、菊芋ブーム…)

(農業がレジャーになる・ファッショնになる・農作業がゲームになる)

(ヒット商品をつくる)

## 13. いかに異業種と組むか、ファンをつくるか

(人間ネットワークをいかに構築していくか)

## 14. 日の出前の作業

(金になる木のひとつ／早起木 時間の価値に気づく)

## 15. 如何につくるか、いかに売るか

(販売戦略をしっかりと／ネーミング、パッケージ、量目、ポップ、メッセージ、店頭販売、食べ方の提案 等)