



山梨中央銀行 経営支援メニューのご案内

山梨中央銀行
コンサルティング営業部

2026.4.15現在

貴社の企業価値向上のために。

山梨中央銀行は、多様化するお客さまのニーズにお応えするため、さまざまなライフステージに応じたコンサルティングメニューを拡充し、経営課題解決および企業価値向上のための支援態勢を強化しております。

こんなお悩みありませんか？

売上は増えているのに
儲けが少ない

遊休不動産って
どうすればいいのかな

従業員が
なかなか定着しない

DXを進めたいけど
スキルのある人がない

生産性を
向上させたい

サステナ経営って
何から始めるべき？

そろそろ
事業承継を考えたい

海外マーケットへ
進出してみたい

幅広く
ネットワークを広げたい

1. 経営戦略

P4~

- ① 事業計画策定支援
- ② 不動産コンサルティング

2. 人材・組織開発

P6~

- ① 人事評価コンサルティング
- ② 結婚相談
- ③ 人材紹介サービス

3. デジタル化・効率化

P9~

- ① ICTコンサルティング

4. サステナビリティ

P10~

- ① カーボンニュートラルコンサルティング
- ② 人的資本経営コンサルティング

5. 事業承継/M&A

P12~

- ① 事業承継
- ② M&A

6. 海外ビジネス

P14~

- ① 国際業務関連支援

7. ネットワーク

P15~

- ① 経営者クラブ
- ② 山梨中央銀行グループ
- ③ 山梨・東京コネクト
- ④ 富士山・アルプス アライアンス

8. リスクマネジメント資産活用

- ① BCPコンサルティング



サービス概要

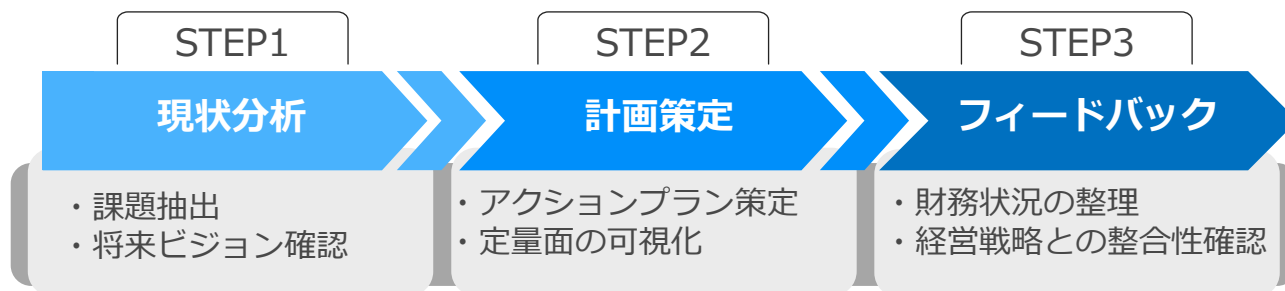
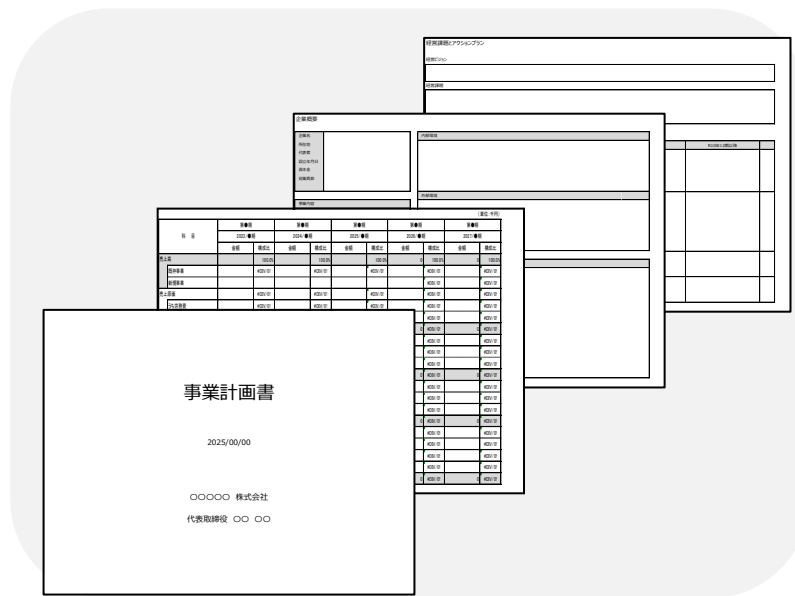
- 経営者の目指す方向性を確認するとともに課題等の抽出を行い、アクションプランの決定と当行のノウハウを活かした事業計画書の策定を支援します。

ご利用料

- 別途お見積りさせていただきます。

ご注意事項

- 本サービスは、支援内容に応じて外部事業者とも連携してご提案させていただく場合がございます。



サービス概要

- お客さまが所有している不動産の現状を踏まえ、事業戦略の一環としてCRE戦略※を提案します。
※ Corporate Real Estate Strategy（企業不動産戦略）：企業が所有する不動産を単なる「管理対象」でなく、貴重な「経営資源」として捉え、企業価値の最大化を目指す戦略。

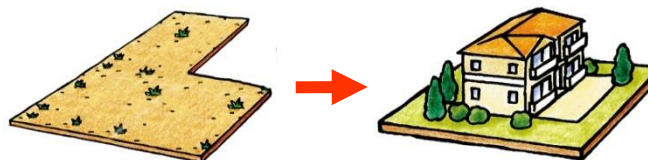
ご利用料

- 所有不動産の状況および依頼内容により、別途お見積りさせていただきます。



ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきます。
当行が不動産売買・建築請負・仲介業務は行いません。



STEP1

現状分析

- ・所有不動産の状況、課題を調査・分析。

STEP2

課題抽出

- ・分析結果に基づき、経営上、資産承継上の問題点を明確化。

STEP3

対策立案

- ・有効活用、購入、売却など具体的な対策を提案

STEP4

実行支援

- ・外部事業者（建設会社、不動産業者、税理士等）と連携。

サービス概要

- 人事評価コンサルティングでは、現状の課題整理、評価項目や評価方法の選定、評価者に対する研修などのご支援を行っております。

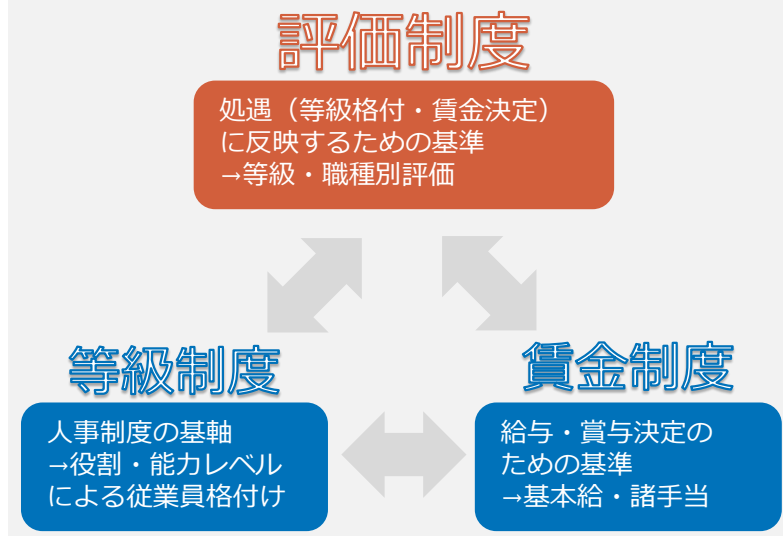
ご利用料

- 別途お見積りさせていただきます。

ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきます場合がございます。

<人事制度の全体図>



STEP1

現状分析

- 従業員ヒアリング
- 現状の評価方法の分析

STEP2

課題抽出

- 評価に関する問題点の洗い出し
- 求める人材像の可視化

STEP3

制度立案

- 評価体系の選定
- 評価項目の策定

STEP4

運用支援

- 評価者向け研修
- 賃金制度への連携アドバイス

サービス概要

- 企業の後継者不足や人材定着などの課題に対して「結婚」の観点から企業経営を支援します。
- 福利厚生メニューとしてご利用いただくことで、企業イメージの向上に貢献します。

ご利用料

- 料金プラン一例（ご希望に応じてカスタマイズ可能です。）
 - ・入会金：110,000円（法人負担）
 - ・月会費：16,500円（法人負担）
 - ・成婚料：220,000円（従業員負担）

ご注意事項

- 本サービスは、当行が単独でご提案させていただきます。

結婚を希望するみなさまの”縁結び”を山梨中銀がお手伝い

YCB (山梨中央銀行) × Bridal (ブライダル) × ワイシャーブライダル

始まります!!

法人プランのご案内

山梨中央銀行が運営	人材の定着率向上	企業イメージの向上
厳格な入会審査、個人情報保護は徹底して安心できる婚活を提供します。	安心して長く働ける環境を提供することで、人材の定着を支援します。	福利厚生の充実度は企業イメージを高め、企業価値向上に貢献します。

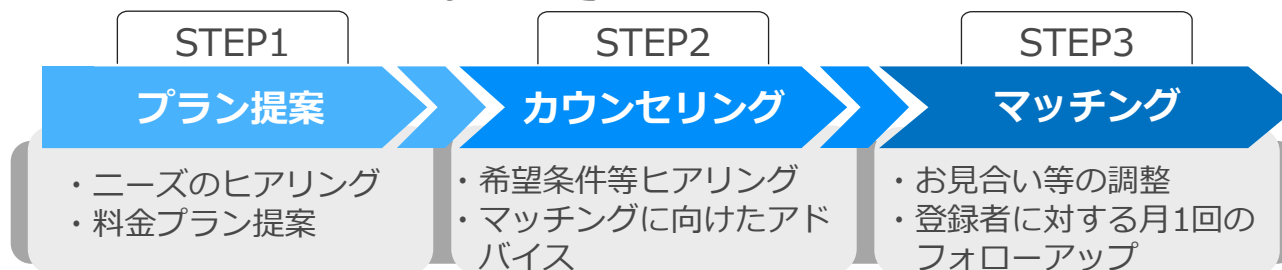
＜料金プラン（税込、会員1人あたり）＞ 一例 ご希望に応じて料金プランはカスタマイズできます

入会金	月会費	成婚料
110,000円（法人負担）	16,500円（法人負担）	220,000円（従業員負担）

結婚までのサポート

01	02	03	04	05
ご入会	お相手探し	異業交流	プロポーズ	ご成婚

結婚までのサポート



サービス概要

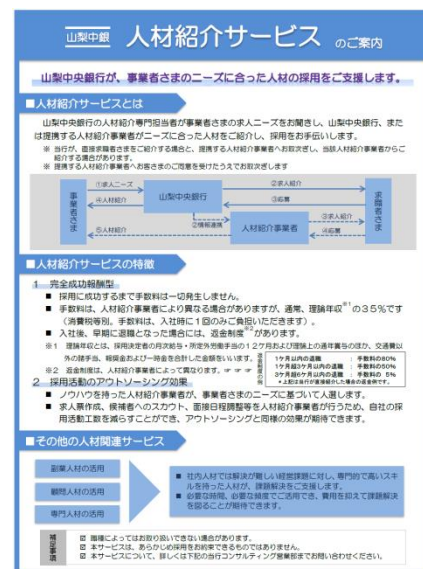
- 人材紹介サービスは、人材を採用したい企業と働きたい求職者を当行または提携する人材紹介事業者が仲介し、企業が求める“最適な人材”を紹介しております。

ご利用料

- 完全成功報酬型：通常、理論年収の35%
- 入社後、早期に退職となった場合には、返金制度があります。
(返金制度は、人材紹介事業者によって異なります。)

ご注意事項

- 本サービスは、当行が直接求職者をご紹介する場合と、連携する人材紹介事業者へお取次ぎし、人材紹介事業者から求職者をご紹介する場合があります。



STEP1

求める人物像の
ヒアリング

・ 求人作成支援

STEP2

求人情報の発信

・ 人材リサーチ

STEP3

求職者の紹介

・ 面談の調整
・ マッチングフォロー

STEP4

求める人材の確保

・ 入社後フォロー
・ 追加採用支援

サービス概要

- ICTコンサルティングでは、業務プロセスの分析・見直しから、ICT(情報通信技術)を活用した最適なソリューションのご提案、導入～社内定着までのご支援を行っております。
- 社内のペーパーレス化・事務削減・社員間のコミュニケーション活性化等、幅広いデジタル化のニーズに対応いたします。

ご利用料

- 月額300,000円(税抜)×契約月数
(契約月数は支援内容・規模に応じて変動します。)

ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきます。

ICTツール例



➤ kintone

- ・サイボウズが提供クラウドシステム
- ・ノーコードで業務用アプリを作成



➤ freee

- ・バックオフィス業務のデジタル化
- ・会計や勤怠管理等の事務負担を削減

STEP1

現状分析

- ・業務の見える化
- ・課題の抽出

STEP2

施策検討

- ・打ち手の検討
- ・システム選定

STEP3

導入支援

- ・システム導入支援
- ・運用方針の提案

STEP4

社内定着

- ・定着化の支援
- ・最適な運用の提案

サービス概要

- カーボンニュートラルコンサルティングでは、省エネや温室効果ガス削減に向けたCO₂排出量の可視化や削減計画策定、オフセット等のサステナビリティ経営の実現のための支援を行っております。
- 特に、CO₂排出量の可視化では、利便性が高く安価な算定ツール「やまなしGXアシスト“MiRuCO₂”」のご提案により、長期的かつ継続的なCO₂排出量の算定・管理をご支援します。

ご利用料

- 別途お見積りさせていただきます。

ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきます場合がございます。



STEP1

知る

- ・課題分析
- ・方針の検討

STEP2

測る

- ・CO₂排出量の可視化ツールの提供

STEP3

減らす

- ・削減計画の実行
- ・SBT認定の取得

STEP4

調整する

- ・削減できない分のカーボンオフセット

サービス概要

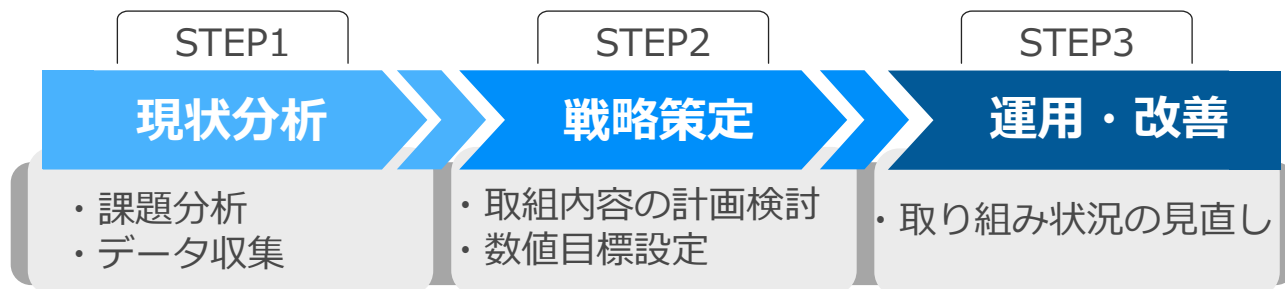
- 人的資本経営コンサルティングでは、女性活躍推進、子育て支援、健康経営等の労働環境に関する各種認証制度のご案内やモニタリング等の支援を行っております。
- 各種認定を取得することにより、人的資本経営への取り組みを対外的にPRでき、採用力強化や、従業員の定着率向上へつなげることが期待できます。

ご利用料

- 別途お見積りさせていただきます。

ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきます。



サービス概要

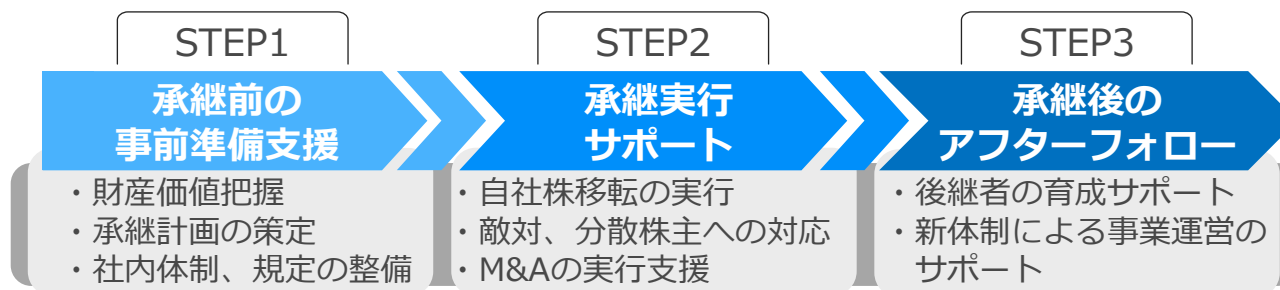
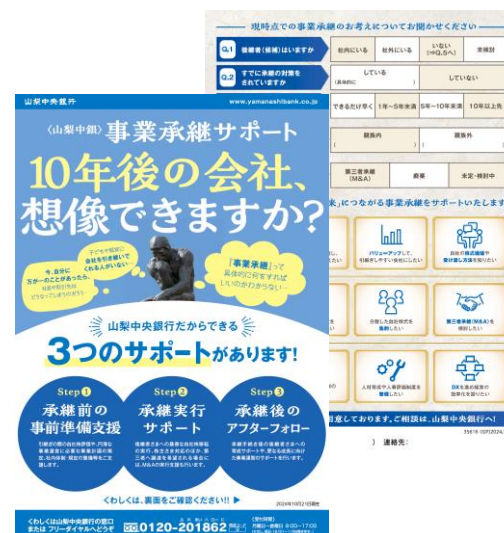
- お客さまが思い描く理想の事業承継を実現するため、承継の時期・対象・手段等を可視化し、承継スキームの提案から土業等提携機関との連携による実行支援まで一気通貫でサポートします。

ご利用料

- スキーム策定：500,000円～1,000,000円（税抜）
- 実行支援：別途お見積りさせていただきます。

ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきます。



サービス概要

- 事業の拡大や新分野への進出、事業承継や経営基盤の強化を支援すべく、M&Aにおける全面的なサポートを行います。
- 取得した情報は、秘密保持契約のもと、外部に流出・漏洩することがないように、厳正に取り扱います。

ご利用料

- 着手金：1,000,000円（税抜）
- 成功報酬：譲渡資産額に所定の料率を乗じて算出

ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきますことがございます。



STEP1

企業評価

- ・ 資料収集
- ・ 株式価値算定

STEP2

業界調査

- ・ 提携候補の探索
- ・ 提携候補への提案

STEP3

条件調整

- ・ トップ面談等の調整
- ・ 買収監査の支援

STEP4

クロージング

- ・ 契約書等の締結
- ・ 対価の授受

サービス概要

- 海外進出、海外販路開拓、貿易に伴う資金決済や海外での資金調達、為替リスクのヘッジ手法など、みなさまの海外ビジネスを広くサポートいたします。

ご利用料

- 海外進出、貿易に伴う資金決済
 - ・別途お見積りさせていただきます。

ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきます。



STEP1

調査

- ・提携先の紹介
- ・現地情報の提供
- ・現地視察支援

STEP2

検討

- ・提携先の紹介
- ・現地情報の提供

STEP3

実行

- ・提携先の紹介
- ・貿易実務支援
- ・資金決済手段の提供

STEP4

拡大

- ・提携先の紹介
- ・資金調達方法の紹介
- ・現地情報の提供

サービス概要

- 山梨中央銀行とお取引のある法人、個人事業主の会員さま（1500社以上）へ、経営セミナーをはじめとする各種セミナーや企業経営に関する情報、会員相互の交流機会を提供します。

ご利用料

- サービス提供料：35,000円/年（税抜）
※利用コンテンツによって、一部費用が発生します。

ご注意事項

- 本サービスは、外部事業者と連携してご提案させていただきます。

山梨ちゅうぎん 経営者クラブは、企業経営に有益な各種情報・サービス等の提供・紹介、および「会員相互の交流」の場を提供することで、会員企業の経営発展を多岐からサポートする山梨中央銀行の取組です。

2024.12月までの会員数：1,565 社

● 会員サービスの紹介 ● 企業経営のプラットフォーム ●

経営者・交流・情報センター
経営者・交流・情報センター
経営者・交流・情報センター
経営者・交流・情報センター
経営者・交流・情報センター

● 入会のご案内 ●

入会金	料 額
サービス提供料（年）	35,000円（税込）※年会費1月10日（開会期）までに支払われる場合があります。
入会手続	1. 申込書、申込書に必要書類を提出していただく。 2. 申込書に必要書類を提出し、必要書類が揃った時点で入会となります。 3. 入会金をお振込みいただく。ご入会となります。

CLUBは HP をご覧ください ▶▶ <https://www.yamanashibank.co.jp/CLUB/>

山梨ちゅうぎん経営者クラブ Tel. 055-224-1110 E-mail: club@yamanashibank.co.jp

動画制作サービス

企業PR動画も制作
実績豊富なクリエイターと共同制作します。
● 料金：110,000円(税込)～
19800円(17万円(税込))
カスタマイズにも対応可能
(要見積り)

● 納期：撮影から1～2か月

情報配信サービス

動画配信をメールマガジン配信
会員の動画やサービスの情報を会員向けメールマガジンで配信します。
● 料金：配信1回につき1,100円(税込)
※お振込みから配信の有効期限を延長する場合は、配信まで2～3週間前までに要します。

経営者クラブ 会員の皆様へ
この度、新サービスを開始します！
● 動画制作サービス、情報配信サービスの両方申し込み、動画・配信の手続きと納期も可能です。

経営者クラブ <https://www.yamanashibank.co.jp/CLUB/>
Tel. 055-224-1110

経営セミナー
交流会

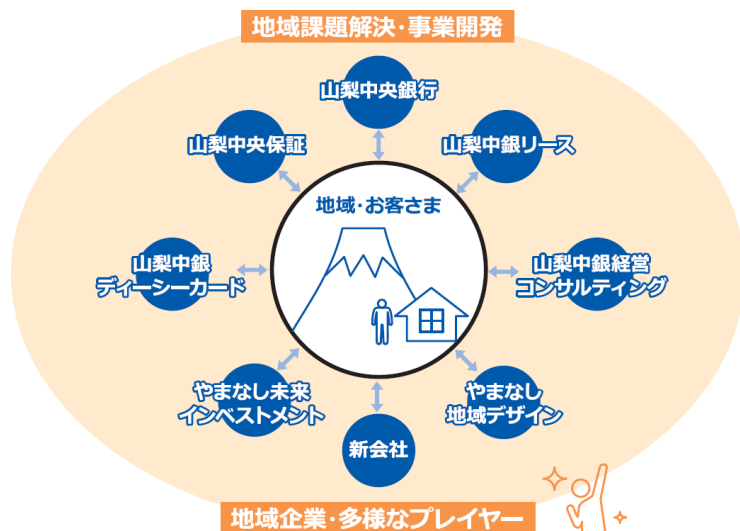
特別価格で
商談会を案内

会員専用サイトで
事業レポート等発信

メルマガ配信
(週2回)

年間40回以上のセミナーを
集合型、オンラインで実施

- 地域総合金融グループとして、お客さまに最適な金融サービスを提供すべく、適切なリソース配分を行う中、グループ収益の拡大を目指してまいります。



グループ会社名	紹介
山梨中央保証	当行の住宅ローンに関する信用保証業務等を行います。
山梨中銀リース	お客さまに代わって物件を購入し、長期間にわたって賃貸します。
山梨中銀ディーシーカード	個人・法人向けクレジットカード等の発行、会員・加盟店の募集を行います。
山梨中銀経営コンサルティング	企業内研修への講師派遣や自治体が実施する調査・研究等支援のほか、投資業務により、販路拡大、経営支援、株式公開に向けた支援等を行います。
やまなし未来インベストメント	有価証券運用部門のノウハウを活かした投資助言ビジネスを展開します。
やまなし地域デザイン	観光価値創造業、脱炭素関連事業、広告宣伝・マーケティング事業等、地域課題解決に資する事業に取り組みます。

山梨・東京コネクト

東京都内の営業店が入手した希少性の高い情報を山梨県内の取引先に活用する、地域をまたいだ情報共有を促す仕組みを構築しています。

企業価値の向上に向けて

山梨と東京、さらには海外のネットワークを活用した成長ビジョン

「山梨から豊かな未来をきりひらく」



富士山・アルプスアライアンス

外部とのアライアンスを通じた持続可能なビジネスモデルの構築と
価値創造の高度化を目指してまいります。



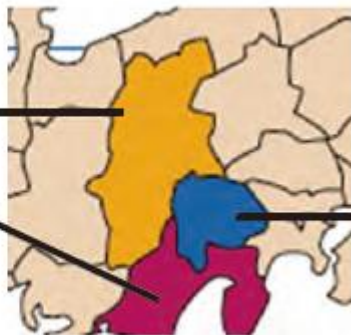
2025年3月27日、静岡銀行および八十二銀行
（現：八十二長野銀行）と新たな包括業務提携
を締結しました。



八十二長野銀行



静岡銀行

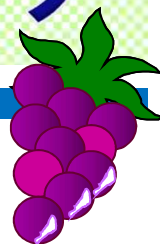


山梨中央銀行



山梨中央銀行





アグリビジネスを応援します！

商品のご案内

ご利用いただける方	山梨県内に住所または本社を有する農業者（個人・農業法人）で、農業協同組合員資格を有し、山梨県農業信用基金協会（以下、「基金協会」という）の保証が得られる、次の条件を満たす方。	
	運転資金口	設備資金口
	【農業者（個人）】 ① 3年以上農業を営んでいる方 ② 申込時の年齢が20歳以上であり、完済時の年齢が76歳未満の方 ③ 当行所定の審査基準を満たされる方 【農業法人】 ① 3年以上農業を営んでいる先 ② 当行所定の審査基準を満たされる先	【農業者（個人）】 ① 1年以上農業を営んでいる方 ② 前年度税込年収が150万円以上の方 ③ 居住年数が1年以上である方 ④ 申込時の年齢が20歳以上であり、完済時の年齢が76歳未満の方 ⑤ 当行所定の審査基準を満たされる方 【農業法人】 ① 1年以上農業を営んでいる先 ② 当行所定の審査基準を満たされる先
お使いみち	農業経営に必要な運転資金	① 農機具（中古農機を含む）の購入 ② 農機具購入に付帯する諸費用（点検・修理・車検等） ③ パイプハウス等資材、建設資金 ④ 格納庫建設資金 ⑤ 借り換え資金（上記①、②に限る） ※ 農地購入、造成費用、加工施設建設についてはご利用いただけません。
ご融資金額	1,800万円以内（10万円単位）	
ご融資期間	5年以内 ※ 1年以内の元金据置がご利用いただけます	1年以上10年以内 ※ 1年以内の元金据置がご利用いただけます
ご融資利率	当行所定の変動金利 ※ 「認定農業者」「エコファーマー認証取得者」の皆さまは、融資利率から年0.5%金利を優遇します。	
ご返済方法	① 元金一括返済（期間1年以内の場合） ② 元金均等返済（元金の返済間隔は毎月、3か月毎、6か月毎、12か月毎のいずれかとなります） 利息の返済間隔は毎月となります。	
担保	不要	
保証人	● 農業者個人：不要 ● 農業法人：代表者個人	
保証料	ご融資の際に別途山梨県農業信用基金協会の保証料が必要となります。	

※ 審査の結果、ご希望にそえない場合もございますので、あらかじめご了承ください。

◎ 詳しくは山梨中央銀行の窓口または担当者にお問い合わせください。

山梨中央銀行

担当（ ）

<http://www.yamanashibank.co.jp/>

TEL

平成28年6月1日現在

営28-10