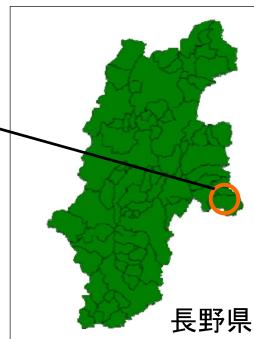


【工夫のポイント】

- 安定した用水供給により、高値で取引される2LやL16(レタス)が増加するなど、高品質な農作物生産を実現し、営農の安定化に貢献。
- 市況を把握し、速やかに情報共有を図り、最適な市場出荷体制を整備。積極的なPR活動など、村をあげた体制構築によって、日本屈指の生産地形成やブランド確立に成功。

【取組地域の概要】

- 位置
かわかみむら
長野県川上村 (振興山村、急傾斜地帯)
- 主要作物
レタス
はくさい
キャベツ
- 主な支援施策
 - ・県営開拓パイロット事業(S40~S43)
 - ・県営農地開発事業(S47~H5)
 - ・畑地帯総合整備事業(H6~H28)
 - ・ふるさと農道緊急整備事業(H8~H15)
 - ・田園地域マルチメディアモデル整備事業(H10~H12)



基盤

畠地かんがいによる営農の安定化と高品質な農作物の生産

川上村のほぼ全域(村内農地の約8割)で畠地かんがい施設を整備することで、安定的な用水供給と効率的な営農が可能となった。これにより、急速にレタスの栽培面積が拡大。



スプリンクラーによる散水



整備された農地での農作業

基盤整備

(S40年～H28年)

【整備前】

畠地かんがい施設が未整備で、天候の影響を受けやすく、生産量や品質が不安定であった。

また、排水路や農道が未整備であつたため、冠水被害や集出荷時の荷痛み等に悩まされていた。



冠水被害

未整備の農道

生産現場

朝採れ野菜を新鮮な状態で市場に輸送

- 夏場でも冷涼な気候を活かし市場のシェアを獲得。さらに、真空予冷施設で素早く冷却し保冷庫に入れて温度管理を徹底することで、早朝に収穫したレタスを鮮度を保持したまま市場に輸送。



早朝の収穫

情報ネットワークの整備や輸出の取組 農産物のPRによるブランド確立



加工・流通

- 東京、名古屋、大阪など大型消費地の中間地点という立地条件を活かし、市況情報を各農家と共有し、最適な市場へ出荷できる体制を整備(JAが市況情報をデータベース化し、リアルタイムで配信)。
- 台湾や香港への独自の輸出ルートを開拓。海外にも農産物を販売。
- プロ野球やサッカーの試合会場での農産物配布や、テレビ局への企画の持込、各地での物産展の開催など、広くPR活動を実施。

日本屈指のレタス産地に発展

- 村をあげた、生産・出荷・流通体制の構築により、日本屈指のレタス産地に発展。川上村の農家の約半数は、経営耕地規模が3ha以上と、経営規模は拡大しており、後継者も育っている。
- 近年では、1戸当たりの販売額が2,500万円を超えるなど、収益性の高い農業が展開されている。

