



# 奈良県 月ヶ瀬健康茶園(株)

## 『有機茶を欧米へ』

### 【主な品目】

茶（煎茶・紅茶・ほうじ番茶等）

### 【主な輸出先国・地域】

ドイツ、カナダ、フランス、米国、豪州

### 【輸出取組の概要】

- ◆ 農薬・化学肥料及び動物性の肥料を使用せず、地域の草木を還し、奈良・大和高原の地勢を活かしたお茶の輸出に、生産から販売まで一貫して取り組む。
- ◆ 全圃場での栽培から小分まで、全工程に導入している有機JASシステムを活用し、ロットごとの商品を細やかなニーズに結び付けて企画販売。

### 【輸出実績】（平成10年度から輸出開始）

	輸出量(kg)	出荷時期
平成29年度	260	通年
平成28年度	220	
平成27年度	180	

### 【効果があった取組】

- ・ 品質保持のための提案、情報の共有。
- ・ 煎茶・ほうじ茶など複数のお茶の企画提案および商品化。

### 【取り組む際に生じた課題】

- ・ 国内で使用できる品質保持のための資材が海外では使用できない場合があり、酸化・劣化しないための方法の検討が必要であった。
- ・ 海外から個人の問い合わせが多くなり、現地取引先との関係性も含め対応の方針が必要となった。
- ・ 限定的なお茶を希望される各国の顧客ニーズに合ったお茶の提案をわかりやすくする必要が出てきた。

### 【生じた課題への対応】

- ・ 取引先の会社に現地の状況を確認してもらい、出荷時期の暑さ対策や脱気による商品管理などを相談しながら品質保持および管理方法を模索した。
- ・ 取引先に相談し、現地窓口をお願いした。
- ・ 自社のアイテムを系統的に整理し、個別提案から分野別提案への切り替えの準備を始めた。

### 【対応の結果】

- ・ 現在の時点で品質の低下などの問題は発生していない。
- ・ 現地対応にてコミュニケーションは良好だが、現時点では即販売に結び付くことが難しい状況。

ドイツの商談会

### 【今後の課題・展望】

- ・ 現地で、または顧客が手にするまでの品質保持について考える。
- ・ 多様化してくる顧客ニーズに対して、茶に関連する各種情報の整理をし、細やかで、経済的かつ前向きな取組みになるよう方法を考える。



【ウェブサイト】 <http://www.tukicha.com>

【連絡先】 担当者名：岩田 TEL：0743-92-0739