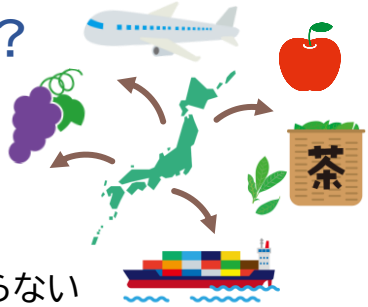
農林水産物・食品ビジネスで世界にチャレンジしたい皆さん！

おまかせください！そのお悩み、プロ人材が解決します!!

こんなお悩みはありませんか？



- ☐ **会社を成長させたい**
- ☐ 新たな事業を展開したい
- ☐ **海外展開に関心がある**が、どうしたらよいかわからない
- ☐ 自社産品を**海外PR・ブランディング**してくれる人がほしい
- ☐ **海外市場マーケティング**ができる人がほしい
- ☐ 自社商品を**海外向けにSNS発信**してくれる人がほしい
- ☐ 農業経営を補佐する次世代人材がほしい
- ☐ **海外進出をサポート**してくれる人がほしい
- ☐ **現地でPR・販売**を担ってくれる人がほしい

1つでもチェックがついた方は次のページへ！

プロ人材は、常勤雇用だけでなく、兼業・副業としての雇用も可能です。必要なときに必要な人材を雇用することで、費用を抑えて世界にチャレンジができます。プロフェッショナル人材戦略拠点などへの相談は無料です。お気軽にご相談ください。

GFP 農林水産物・食品輸出プロジェクト　MAFF 農林水産省　内閣府事業 プロフェッショナル人材事業

農林水産物・食品ビジネスで 世界に チャレンジしたい方

プロ人材を確保する

新しい取り組みが始まっています！

GFP 1億人ではなく、100億人を見据えた農林水産業へ。

- ☑ 農業の輸出に詳しい専門家によるヒアリング
- ☑ 人材確保から事業実施まで一貫したフォローアップ

GFP(グローバル・ファーマーズ・プロジェクト)とは？

農林水産省が推進する日本の農林水産物の輸出プロジェクト。輸出に取り組む生産者/メーカー・輸出商社等の方々が登録し、コミュニティでの取組に対して、行政・JETRO等によるワンストップでの支援を行います。

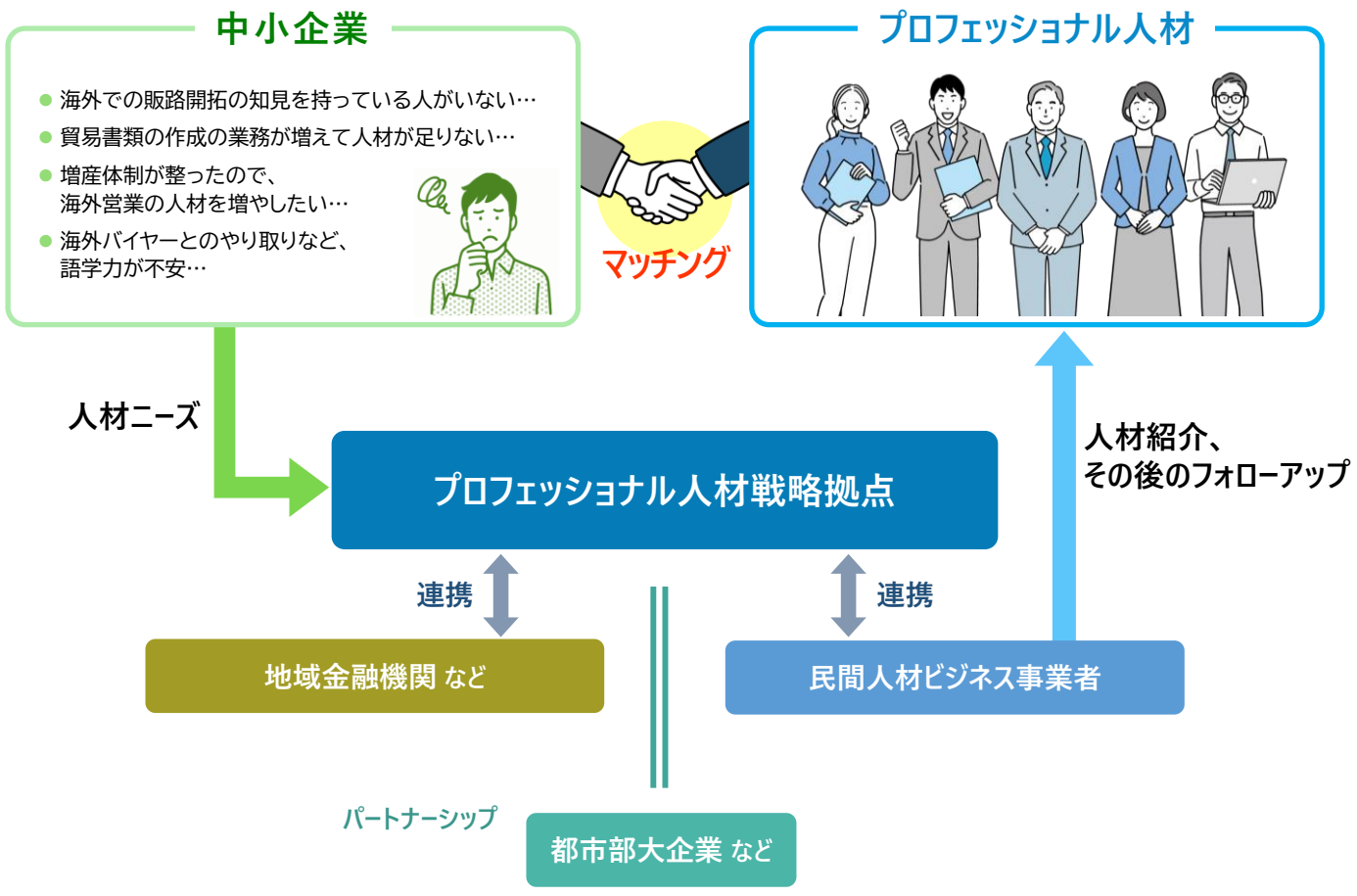
×

内閣府事業 プロフェッショナル人材事業

- ☑ 各道府県と民間人材会社との提携
- ☑ 自治体・関連団体・金融機関等との強固な連携

このタッグにより、**充実したサポートが可能**になりました！

プロ人材確保スキーム



プロフェッショナル人材戦略拠点の活用メリット

プロフェッショナル人材戦略拠点は、地域金融機関・地元企業OBなど、地域経済を熟知した人材が運営しています。そのため、下記のメリットがあります。

▸ マネージャーによる経営課題相談、関連事業の紹介

経営者とともに経営課題を整理し、単なる求人募集ではなく、新事業への進出や販路開拓、業務効率化等の課題解決を実現できる人材採用の支援をします。また、地域に応じ、関連補助金等のご紹介を実施します。

▸ 人材活用プロセスへの伴走支援

各プロフェッショナル人材戦略拠点は、これまでに多くの地域企業の支援を行っており、これまでにプロ人材を採用/活用したことのない企業においても適切な人材活用が行えるよう、各種プロセスの支援を行うほか、入社/契約後の人材の活躍や定着に向けたサポートも実施します。また、多くの人材会社と提携しており、企業が個別に人材会社とやり取りを行う手間を軽減できます。

プロ人材の雇用事例

コストを抑えつつ、必要な人材を雇える！

兼業・副業 雇用
海外販路開拓人材

栄醤油醸造

1795年創業以来、昔ながらの「木桶造り」にこだわり、国産原料丸大豆・小麦を活かした天然醸造による醤油造り。

経営課題

- 北米/EUをターゲットにプレミアムな醤油としてブランディング中
- 消費量減少傾向の国内市場を踏まえ、海外展開が不可欠と認識
- 中国をターゲットとして商談を繰り返すが成約に至らず
- 生産規模を拡大し本格的実施に向けて、欧州北米をターゲットとした海外販路開拓が課題

→ **海外販路開拓人材の募集にトライ。コンサル含む多くの方より応募あり。**

採用人材（2名）

- 年齢：60代
- 報酬：月5万円程度、3～6か月程度雇用
- 経歴：米国向け化学製品の輸出実績あり（シェアNo.1）
- 業務内容：海外の販路開拓（北米、欧州への拡販事業）に係る業務

→ **販路開拓に向けたピンポイントアプローチを目指す**

- 年齢：40代
- 報酬：月5万円程度、3～6か月程度雇用
- 経歴：製造業でWebマーケティング知見あり
- 業務内容：海外販路開拓のためのWebマーケティング

→ **Webを活用したマスアプローチに向けた技術習得を目指す**

常勤雇用
貿易業務

山松水産

「極味の先へ。（KIWAMI, for the best taste.）」をコンセプトに、まぐろを主とする水産物の仕入れ・加工・販売を手掛ける卸売事業、冷凍保管事業を展開。

経営課題

- 国内マグロ消費量の減少を踏まえ、海外事業部署の確立を目指す
- アジアに加え、EU/アメリカへの冷凍マグロの販路開拓
- EUの市場開拓に向け、海外バイヤーが求める規格や品質基準等の把握、海外バイヤー等とのやりとり、貿易書類作成の業務増が課題

→ **EU市場の開拓に向け、語学・貿易業務知見のある人材募集にトライ。**

採用人材

- 年齢：30代
- 経歴：運輸業者にて輸出入業務担当。米大学卒、語学堪能
- 業務内容：納期・スケジュール管理等の国内業務、貿易関連書類作成、輸送・通関手配等の海外展開業務
  ※海外事業の拡大に伴い、輸出業務の割合を増やす想定

→ **海外事業の拡大に伴い、EUの市場開拓に向けた体制を整備**

その他、**販路開拓、海外展開戦略策定、認証取得対応、ブランディング、貿易実務、商品開発、デザイン市場分析、EC構築、プロモーション**など、多様な活用が想定されます。

プロ人材確保の費用

プロフェッショナル人材戦略拠点への相談や、経営課題相談、人材ビジネス会社調整は無料です。
人材採用に有料の人材会社を使用した場合、別途、人材会社が定める手数料は必要となります。
（人材会社によって、初期費用、成果費用、紹介手数料等がかかるタイミングや費用は異なります。）
※ 人材採用が決まる前までに採用を断念した場合などには費用は発生しません。

費用イメージ

一般的に人材会社を活用したときと同様の金額が発生します（人材会社によって変動します）

正社員雇用：雇用にまで至った場合、仲介手数料として年収の30%～35%程度

兼業・副業社員雇用：仲介手数料として5～15万程度

※ 上記費用は人材会社に対する支払いで、プロフェッショナル人材戦略拠点への費用は発生しません。
※ 人材会社によっては、Webへの掲載費用やスカウト代行など追加の費用が発生することもあります。

農林水産物・食品輸出プロジェクト（GFP）

GFP（ジー・エフ・ピー）は、Global Farmers / Fishermen / Foresters / Food Manufacturers Project の略称。農林水産省が推進する日本の農林水産物・食品の輸出プロジェクト。
平成30年8月31日に農林水産物・食品の輸出を意欲的に取り組もうとする生産者・事業者等のサポートと連携を図る「GFPコミュニティサイト」を立ち上げ。

GFP

登録者9,500名！気になった方はGFPメンバー登録を。
WEB：「GFP 輸出」で検索！
問い合わせ先：農林水産省GFP事務局
（MAIL：gfp@maff.go.jp TEL：03-6744-7172）

登録無料

お問い合わせ先

農林水産省Webサイトからも
お問い合わせ先が見られます▶

農林水産省 地方農政局の相談窓口まで

北海道農政事務所	011-330-8810	gfp_hokkaido@maff.go.jp
東北農政局	022-221-6402	gfp_tohoku@maff.go.jp
関東農政局	048-740-0387	gfp_kanto@maff.go.jp
北陸農政局	076-232-4233	gfp_hokuriku@maff.go.jp
東海農政局	052-223-4619	gfp_tokai@maff.go.jp
近畿農政局	075-414-9101	gfp_kinki@maff.go.jp
中国四国農政局	086-230-4246	gfp_chushi@maff.go.jp
九州農政局	096-300-6382	gfp_kyushu6@maff.go.jp
沖縄総合事務局	098-866-1673	gfp_okinawa@ogb.cao.go.jp