

# 8<sup>th</sup> 2020 沖縄大交易会

---

## 概要説明



## 沖縄大交易会とは

沖縄大交易会は、国内最大規模の「食」をテーマとした国際食品商談会です。沖縄は、東アジアの中心という地理的優位性を活かし、沖縄国際物流ハブを構築・拡大を目指しています。

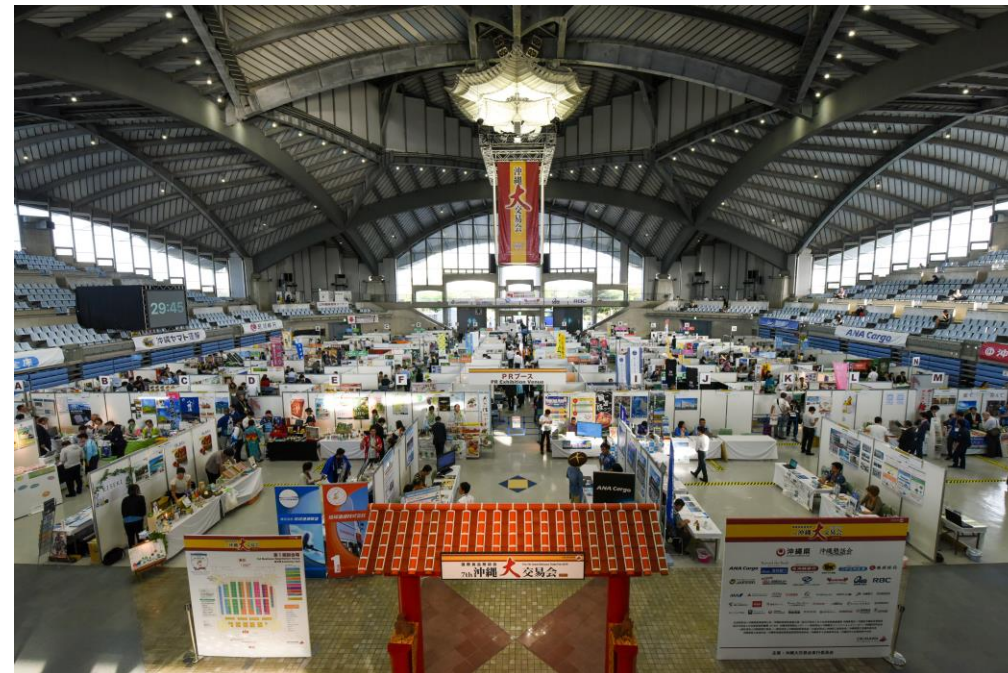
沖縄国際物流ハブは24時間稼働する那覇空港を基点とした、日本とアジアの主要都市を結ぶ航空貨物便ネットワークにより、「リードタイム短縮」「小口配送」「鮮度保持」を可能にしています。

この輸送ネットワークを活用し、日本全国の特産品等を海外販路拡大に繋げていくことを目的に開催される、事前マッチング型においては日本最大規模の商談会となっております。

## 沖縄大交易会の特徴

海外バイヤー数が国内最大級の個別商談会で、日本産農林水産物・食品の販路創出拡大が見込める約20の国・地域から海外バイヤーを招聘します。

また、事前商談マッチングによる高い成約結果が得られることも魅力の一つです。  
※今年度は、新型コロナウイルス感染症の影響に伴い、オンライン商談会として開催致します。



# 開催概要

開催  
名称

8th 沖縄大交易会2020

開催  
日程

【募集期間】 8月25日～11月30日

■事前マッチング型個別商談

- (1) 募集期間：2020年8月25日～2020年9月30日
- (2) 開催期間：2020年11月1日～2020年12月18日
- (3) 1日の商談スケジュール:9時～20時(日本時間)※土日祝祭日を除く

■フリー商談

- (1) 募集期間：2020年8月25日～2020年11月30日
- (2) 開催期間：2020年10月上旬～2021年2月26日
- (3) 1日の商談スケジュール:9時～20時(日本時間)※土日祝祭日を除く

参加  
費用

9,900円 (税込)

開催  
形式

オンラインツールを使用したオンライン商談会  
使用するツールは『Microsoft Teams』を使用

会場

それぞれの現地にてオンラインによる商談会を開催  
沖縄県内については、常設ブースを設置予定

商談会  
形式

- ①事前マッチング型個別商談  
商談希望に基づき、主催者がマッチングする形式
- ②フリー商談  
参加者自身でセッティングする商談形式

主な  
バイヤー

海外バイヤーはアジアを中心に勧奨  
国内バイヤーは全国各地から勧奨  
国内外の販売業者も幅広く勧奨  
対象分野の商品を取扱うバイヤーを勧奨

コン  
セ  
プト

全国特産品流通拠点のPR及び拡大  
沖縄県産品の国内外販路拡大  
沖縄国際物流ハブのPR及び利用促進  
国際物流拠点形成の促進、アジア向けビジネス拠点としてPR  
「自走化」を見据えた開催とする

対  
象  
分  
野

食品全般

- ① 青果・農産加工品
- ② 鮮魚・水産加工品
- ③ 精肉・畜産加工品
- ④ 食品加工品
- ⑤ 調味料
- ⑥ お菓子・スイーツ
- ⑦ 飲料・お茶・珈琲
- ⑧ 酒類
- ⑨ サプリメント・健康食品

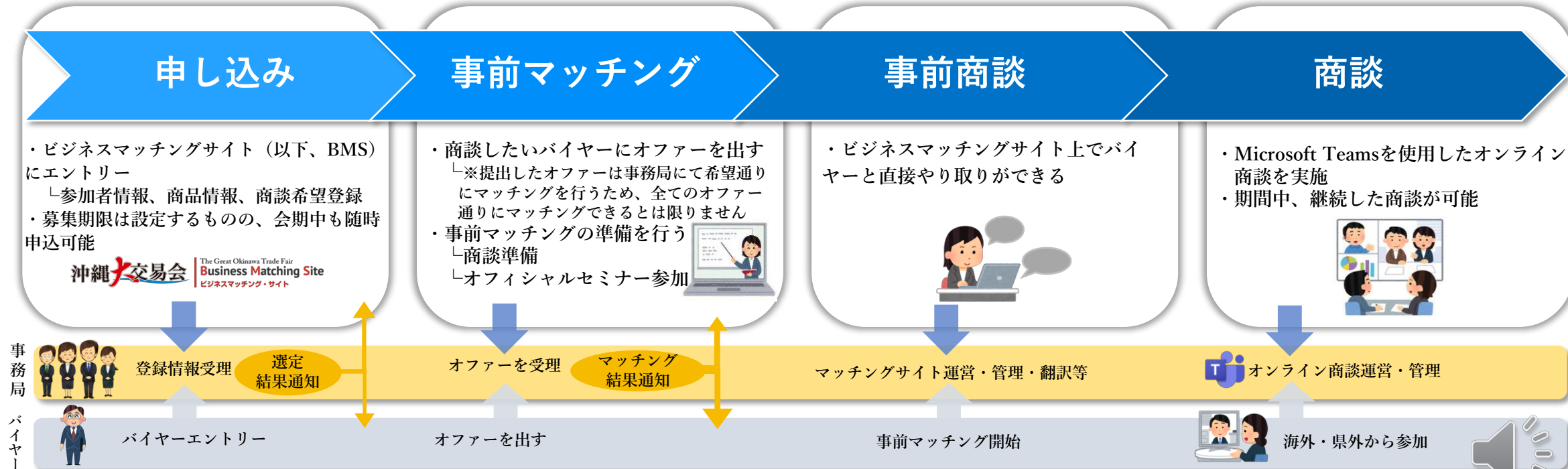


# オンライン商談について

## オンラインの メリット

- ①アジア・日本全国を中心に多くのバイヤー・サプライヤーが訪れる。購買意欲の高いバイヤーと日本全国の特産品が集結。
- ②ビジネスマッチングサイトにより、参加者は、商談希望先の詳細情報を得ることができる。
- ③事前マッチング型の個別商談会  
↳スケジュール通り（予定通り）の商談を実現
- ④オフラインのデメリットの解決実現可能。
  - ✓台風、感染症等の影響を受けにくい。
  - ✓商談会会場までの、移動時間、コストを必要としない。（経費削減）
  - ✓商談会を24時間、365日開催できる。
  - ✓複数回にわたり商談可能。成約率向上見込める。
- ⑤沖縄国際物流ハブ（小口配送）の活用でサンプル品の送付と試食が可能。

## オンライン商談イメージ



サプライヤー

342社

- ・ 県内企業47社
- ・ 県外企業285社
- ・ 海外企業10社

2年  
連続!!

全国47都道府県サプライヤーが参加

バイヤー

269社

- ・ 国内132社
- ・ 海外169社

海外バイヤーは香港、台湾、シンガポール、韓国、タイ、中国など

成約率

29.1%

- ・ 商談総件数 3,218件
- ・ 成約件数 約1,100件



選ばれる理由  
その①

## 成約率の高さ

2019年度の成約率は**29.1%**を記録。

商談会前に会社・商品の情報を取得し、商談相手とも事前にやり取りできることから、商談会本番では無駄のない商談が行える。

選ばれる理由  
その②

## バイヤーの質の高さ

大交易会に参加するバイヤーは、過去の商談実績から、実行委員会事務局が選定したバイヤーが参加している。

また、沖縄県内にいながら、多くの海外、県外のバイヤーと繋がれるチャンス。

選ばれる理由  
その③

## 信頼できる商談パートナー

(沖縄県内事業者限定)

沖縄県内の支援機関から派遣される商談のアドバイザーを、商談会前から商談会後まで、一気通貫でサプライヤーのサポートとしてアテンド。

例：販路拡大地域検討とバイヤー相談

例：本番商談支援

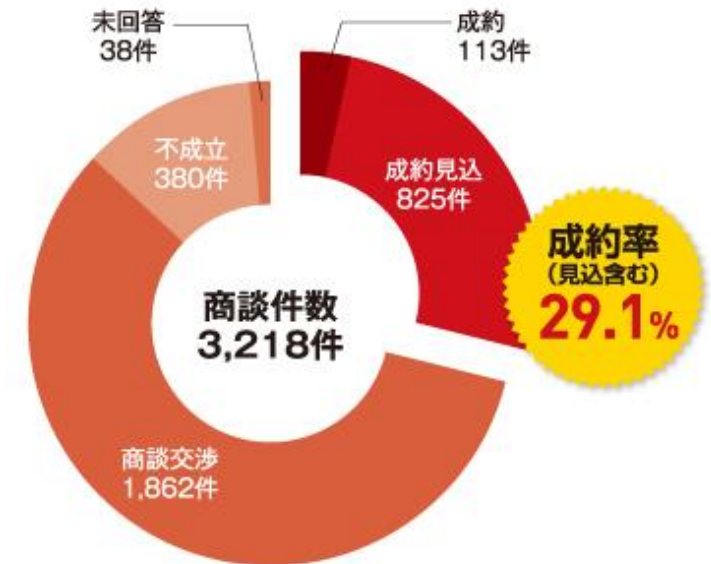
例：商談結果に対するフィードバック

新たな取組み

## オンライン通訳のサポート

通訳が必要な海外バイヤーとの商談には、主催者が通訳を手配。

通訳者はリモートで参加し、商談のサポートを実施。



# 沖縄大交易会年間スケジュール

参加者の主なスケジュールは以下の通り

サプライヤー募集期間

: 8月25日（火）～ 11月30日（月）

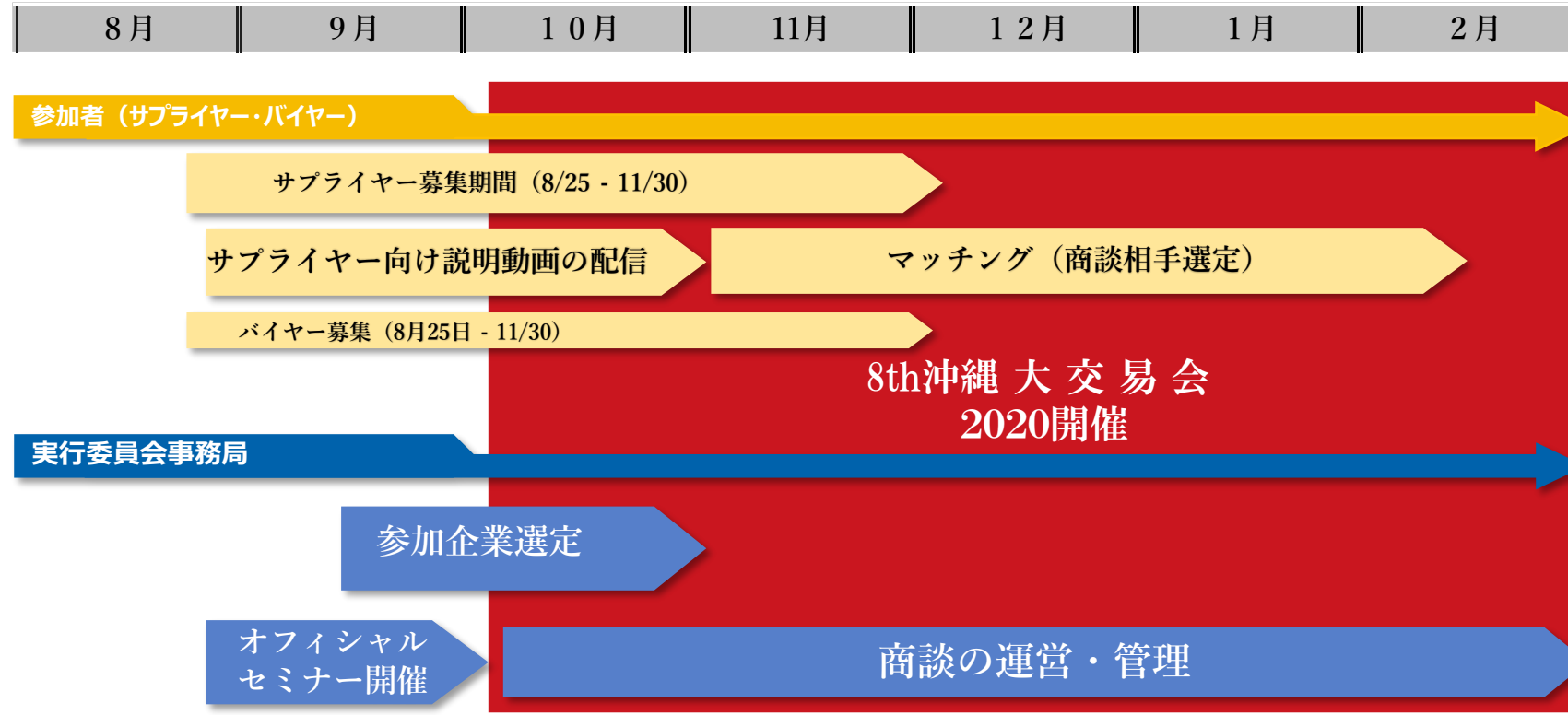
8<sup>th</sup> 沖縄大交易会2020開催日

: 10月上旬～2月26日（金）  
約5ヶ月間

オフィシャルセミナー開催

: 8月～9月下旬（3回程度開催を予定）

※各支援機関による国内・海外販路拡大に必要な知識や商談成功に役立つセミナーを開催





**2020 沖縄大交易会 オフィシャルセミナー** 参加費 **無料** 全3回

**オフィシャルセミナーのご案内**

国内・海外の食品業界の動向から、販路拡大に必要な知識や商談をスムーズに進めるためのポイントなど、ビジネス拡大に役立つセミナーを開催します。

**オフィシャルセミナー開催スケジュール**

- ①8月21日(金) 14:00~16:30  
 主催 中小機構  
 会場 オンライン  
 講師 糸山 朋輝氏、池村 博隆氏  
 講師 糸山 朋輝氏、池村 博隆氏 (注) 中小機構 チーフアドバイザー
- ②9月10日(木) 14:00~16:30  
 主催 ジェトロ 沖縄  
 会場 オンライン (Zoom)  
 講師 令和2年9月8日(火)  
 講師 金城辰三氏 (一社) 貿易アドバイザー協会認定 貿易アドバイザー
- ③9月24日(木) 15:30~17:00  
 主催 実行委員会事務局  
 会場 オンライン (Microsoft Teams)  
 講師 令和2年9月23日(水)  
 講師 宮田純氏 (ソフトブレーン・サービス株式会社 シニアコンサルタント)

今年度はオンラインで開催  
 会場 2020年 2021年  
 10月上旬 ▶ 2/26日(金)  
 開催形式 オンライン開催 (Microsoft Teamsを使用)  
 主催 沖縄大交易会実行委員会

中小機構  
主催



守礼門プロジェクト2020 沖縄大交易会  
商談セミナー

コロナ禍における食品流通業界の動向とオンライン商談について

2020年8月21日(金) 14:00~16:30

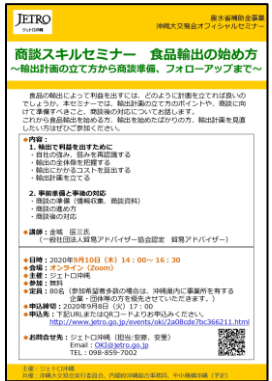
セミナー終了

講師 糸山 朋輝氏、池村 博隆氏

1. 「コロナ禍における食品流通業界の動向とオンライン商談について」

主催：中小機構沖縄事務所  
 日時：8月21日(金) 14:00~16:30  
 場所：オンライン (Microsoft Teams)  
 講師：糸山 朋輝氏  
 池村 博隆氏

ジェトロ沖縄  
主催



JETRO 貿易振興局  
商談スキルセミナー 食品輸出の始め方～輸出計画の立て方から商談準備、フォローアップまで～

2020年9月10日(木) 14:00~16:30

講師 金城辰三氏

2. 「食品輸出の始め方～輸出計画の立て方から商談準備、フォローアップまで～」

主催：ジェトロ沖縄事務所  
 日時：9月10日(木) 14:00~16:30  
 場所：オンライン (Zoom)  
 講師：金城辰三氏

実行委員会事務局  
主催



参加無料  
オンライン商談のはじめ方と商談のすすめ方  
～商談をスムーズに進めるのポイント～

2020年9月24日(木) 15:30~17:00

講師 宮田純氏

3. 「オンライン商談のはじめ方と商談のすすめ方～商談をスムーズに進めるのポイント～」

日時：9月24日(木) 15:30~17:00  
 場所：オンライン (Microsoft Teams)  
 講師：宮田純氏

オフィシャルセミナーについては、例年行っている食品流通業界の動向や海外向けの販路拡大に伴う食品輸出等の必要な知識習得に加え、オンライン商談会をスムーズに進めるためのポイントにターゲットを絞ったセミナーを開催致します。

今年度は全3回、オンラインセミナーの開催となります。

## 募集期間

**【募集期間】 8月25日～11月30日**

### ■事前マッチング型個別商談

- (1) 募集期間：2020年8月25日～2020年9月30日
- (2) 開催期間：2020年11月1日～2020年12月18日

### ■フリー商談

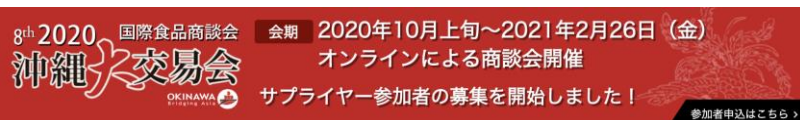
- (1) 募集期間：2020年8月25日～2020年11月30日
- (2) 開催期間：2020年10月上旬～2021年2月26日

## お申込み

参加をご希望される方は沖縄大交易会HPより、  
ビジネスマッチングサイト(BMS)をご利用ください。  
沖縄大交易会オフィシャルホームページ

<http://www.gotf.jp/>

上記HP上に掲載中の下記のバナーをクリックして直接お申し込み  
頂けます。↓↓↓↓↓



### 選定結果通知

参加要件を満たしたサプライヤーの選定結果は実行委員会事務局より  
電子メールにてお知らせ致します。

## お申し込みの流れ

『沖縄大交易会』HPにアクセス



赤い大交易会バナーから仮登録(ログインIDとパスワード受け取り)



企業情報及び商品登録を行う



本登録完了メールを受け取る

その他、マッチングサイトに関するお問い合わせは、下記のお問い合わせ先までよろしく  
お願いします。

## ◆ お問い合わせ ◆

【8th沖縄大交易会2020 マッチングデスク 担当:近藤・岩村】  
〒541-0054 大阪市中央区南本町1-4-19 サウスホレストビル10F  
TEL:(06) 6366-6135 (土・日・祝日を除く平日9:30～17:30)  
E-mail: okinawa-daikouekikai@beepro.co.jp



# ビジネスマッチングサイトの登録方法

## ① 沖縄大交易会ホームページ



沖縄大交易会TOPページから、ビジネスマッチングサイト登録画面に移動します。TOP画面にある、沖縄大交易会バナーをクリックしてください。

## ② 仮登録画面



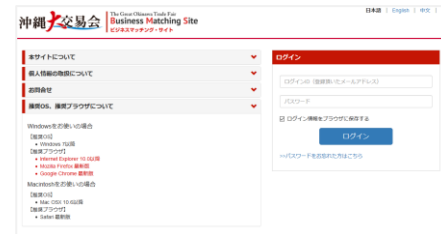
会社の基本情報を登録してください。登録後、登録メールにログインIDとパスワード発行のお知らせメールが届きます。

## ③ 仮登録情報受け取りメール



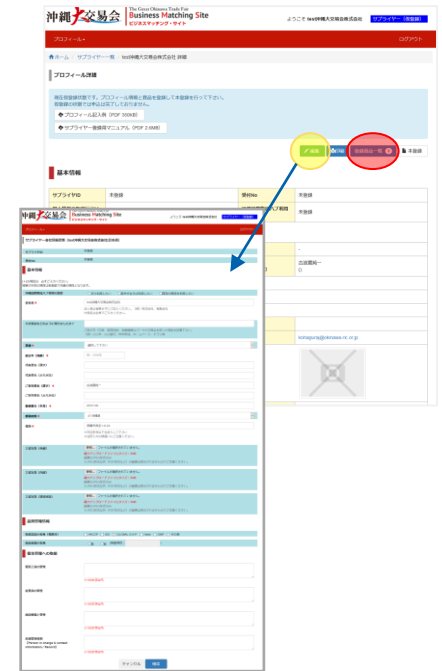
上記のログインIDとパスワード発行のお知らせメールが届きます。IDとパスワードを取得後、TOP画面に戻り右側上部にあるビジネスマッチングサイト「ログイン」を開いてください。

## ④ ログイン画面



IDとパスワードを取得後、TOP画面に戻り右側上部にあるビジネスマッチングサイト「ログイン」を開いてください。ログインを行ってください。

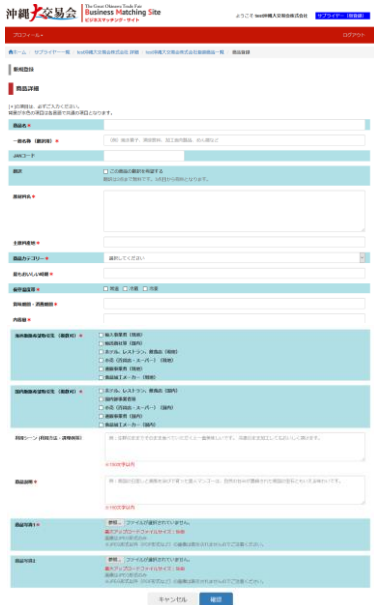
## ⑤ プロフィール詳細画面



プロフィール詳細画面の右上にある緑の「編集ボタン」をクリック、企業プロフィールを入力してください。



## ⑥商品登録画面



## ⑦商品内容確認と保存画面



## ⑧プロフィール詳細画面



## ⑨本登録最終確認画面



⑤プロフィール詳細画面から、「登録商品一覧」ボタンをクリックすると、登録商品一覧画面へ移ります。右側にある「新規登録」から商品を登録画面へ移動します。最大5商品翻訳をして欲しい商品2点のチェックを忘れないでください

「保存」ボタンを押すと登録商品一覧ページに移動します。

「本登録」ボタンを押して、最終申し込み画面へ移動してください。

「本登録」を押します。「希望商品の入力完了」メールが届きます。  
**<ご注意>**  
 本登録すると登録内容は変更出来ません。本登録後は、商品の追加も出来ません。ご注意下さい。

