

加工食品



佐賀県 株式会社まんてん

『ごま加工食品を香港、上海、米国などへ』

【主な品目】

ごま加工食品(ごま油、すりごま、ごまさぶれ、ごまドレッシング等)

【主な輸出先国・地域】

香港、上海、米国、東南アジア、EU

【輸出取組の概要】

- ◆ ごま加工食品の販売戦略の一つとして、未開拓市場である海外に目を向け輸出拡大の取組を進めている。
- ◆ 平成24年に台湾(高雄)で試食販売会に参加したことがきっかけとなり、翌年、台湾へ輸出を開始。その後、香港、上海、米国、フランス、スイス、タイ、マレーシア、シンガポール、ベトナムにまで販路を開拓し、輸出額も徐々に増加。

【輸出実績】(平成25年度より輸出開始)

	輸出額(万円)	輸出量(t)	出荷時期
令和元年度	800	-	通年
平成30年度	800	-	
平成29年度	700	-	

【効果があった取組】

- ・販路拡大のため、国内外の商談会に精力的に参加。
- ・海外向けに新たなニーズに応じた新商品を開発。

【取り組む際に生じた課題】

- ・輸出先国によっては、取引先が1カ国につき1企業に限定されるため、多くの国・地域を開拓していかざるを得ない。
- ・現地のニーズに合致した商品が求められる。

【生じた課題への対応】

- ・商工会議所等が海外バイヤーを招聘して行う国内商談会やジェトロ主催の海外での商談会・セミナー等に精力的に参加。
- ・海外で求められる商品のニーズ(ドレッシングの味付け、ごまの種類)を現地バイヤーから収集し、新商品の開発を進めている。

【対応の結果】

- ・商談会に参加することで、多くの国・地域のバイヤーと一度に商談できたため、輸出先国が拡大。
- ・新開発した商品を既存の店舗に導入できたため、売上げが増加した。

【今後の課題・展望】

- ・年間売上げ1千万円を目標に、海外での販路拡大や新商品の販促を強化するため、商品PR動画の製作を検討中。
- ・自社(商品)の信頼性・品質管理の向上や更なる販路開拓等に繋げるべく、国際標準規格(FSSC又はJFS-C)の認証取得を目指す。



販売支援



販売支援

【活用した支援・施策】平成27年度ジェトロ専門家派遣事業、FOODTaipei, FOODEXPOのジャパンパビリオン出展

【ウェブサイト】 <http://www.manten-jp.com/>

【連絡先】 担当者名:高尾 秀樹、TEL:0952-32-5701